

НАРЯДЫ НЕ С КОНВЕЙЕРА

Предпринимательница Оксана Аверкиева о том, как наверняка выиграть грант в 300 тысяч и составить конкуренцию известным брендам

32

У ЛЮБВИ К РАБОТЕ СЕЛА БАТАРЕЙКА

К популярным рекомендациям психологов о смене работы через 5-7 лет лучше отнестись всерьез

42

ЗАКУПКИ НА РАЗ-ДВА-ТРИ

Если не удастся найти новых клиентов, значит, пора расширять рынок сбыта на госзакупках.

26

ПЛАТЕЖНЫЕ СИСТЕМЫ: КОМУ МОЖНО ДОВЕРЯТЬ СВОИ ДЕНЬГИ

Проверьте замки у онлайн-накоплений

38



ТЕМА НОМЕРА:

АНАТОМИЯ ГОСЗАКАЗА

Электронный больничный: меньше времени и никакой волокиты — 16

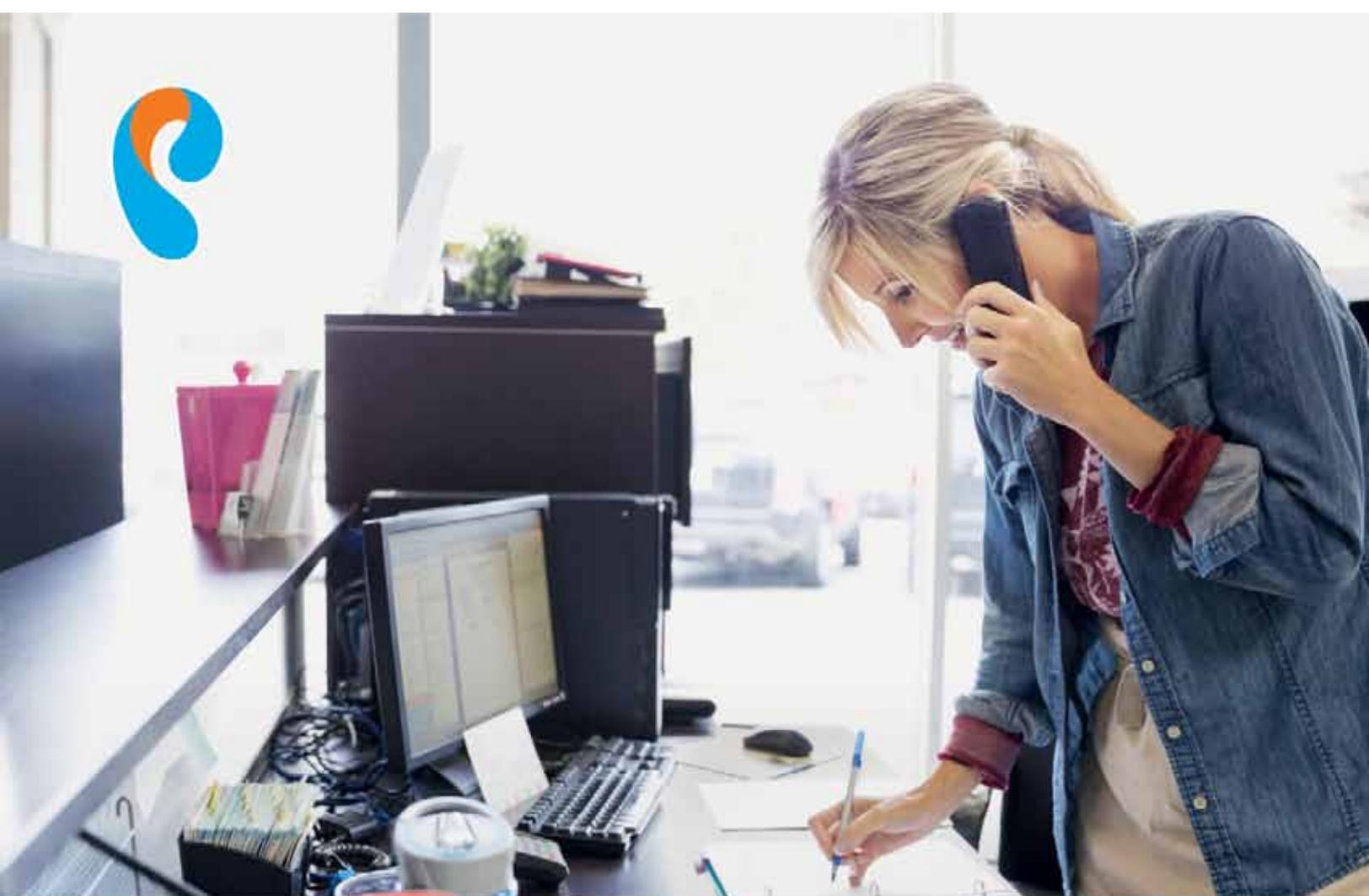
Новые возможности материнского капитала: оплата детсада и зарплата до полутора лет — 17

Обеспечить свой бизнес регулярными заказами проще, чем кажется — 22

Проверенные жизнью советы от руководителей помогут найти волшебную кнопку энтузиазма — 46



КОНСУЛЬТАНТ
КОМИ



Для бизнеса

1000 минут в подарок
на исходящие звонки
каждый месяц

Виртуальная АТС + Интернет

B2B.RT.RU | 8 800 200 3000

Ростелеком

РЕКЛАМА. УСЛУГИ «ВИРТУАЛЬНАЯ АТС» И «ИНТЕРНЕТ» ДЛЯ ЮР. ЛИЦ И ИП ПРЕДОСТАВЛЯЮТСЯ ПАО «РОСТЕЛЕКОМ». ПОДАРОК — 1000 МИНУТ ИСХОДЯЩИХ ЗВОНКОВ В ПАКЕТЕ «БЫТЬ В ПЛЮСЕ L/X» БЕЗ ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ ПЛАТЫ. ПОДКЛЮЧЕНИЕ — ПРИ ТЕХ. ВОЗМОЖНОСТИ. СОСТАВ УСЛУГ, СТОИМОСТЬ ТАРИФОВ, УСЛОВИЯ ПОДКЛЮЧЕНИЯ МОГУТ ОТЛИЧАТЬСЯ В ЗАВИСИМОСТИ ОТ РЕГИОНА РФ. ПОДРОБНЕЕ ПО ТЕЛЕФОНУ В 800 200 3000 И НА САЙТЕ WWW.RT.RU. АТС — АВТОМАТИЧЕСКАЯ ТЕЛЕФОННАЯ СТАНЦИЯ.

НОВОСТИ

Обзор событий в обществе, актуальные изменения в законодательстве РФ и РК, новые документы
6

СТАРТАП

НАРЯДЫ НЕ С КОНВЕЙЕРА

Дизайнер интерьеров Оксана Аверкиева совсем не планировала создавать швейное производство. Но серьезный подход и удача позволили ей выиграть грант на открытие дела и начать свой уникальный путь в бизнесе.
32

РАЗЪЯСНЕНИЕ

ПЛАТЕЖНЫЕ СИСТЕМЫ: КОМУ МОЖНО ДОВЕРЯТЬ СВОИ ДЕНЬГИ

Использование электронного кошелька намного удобнее и быстрее, чем оплата наличными средствами. Но точно ли вы уверены, что кроме вас никто о его содержимом не знает?
38

ТЕМА НОМЕРА:

АНАТОМИЯ ГОСЗАКАЗА

Бизнес приглашают к госзаказу!
22

Закупки на раз-два-три
26

Тренажер для будущих партнеров госзаказа
29



ЛИЧНЫЙ ИНТЕРЕС

У ЛЮБВИ К РАБОТЕ СЕЛА БАТАРЕЙКА

К популярным рекомендациям психологов - менять через каждые 5-7 лет сферу деятельности - лучше отнестись серьезно. Только так получится сохранить вкус к профессии, а не превратиться в безразличного и скучающего сотрудника.
42

ГДЕ ЧЕРПАТЬ ЭНТУЗИАЗМ?

Для того, чтобы быть мегапозитивным начальником и вдохновлять коллектив на свершения, не обязательно пить горстями витамины. Проверенные жизнью советы от руководителей Сыктывкара помогут вам найти эту волшебную кнопку вдохновения.
46

СПРАВОЧНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

ДЕЛОВОЙ КАЛЕНДАРЬ
МАРТ-АПРЕЛЬ 2018 Г.
50

.DOC

РЕКЛАМНО-ИНФОРМАЦИОННОЕ ИЗДАНИЕ

.DOC

Деловой журнал Консультант Коми
#2 (23) 2018

Учредитель

ООО «КонсультантПлюсКоми»

Адрес редакции и издателя

167000, г. Сыктывкар,
ул. Интернациональная, 108/3
Тел.: 8212 29-15-51
doc@consultantkomi.ru

Главный редактор

Татьяна Владимировна
Озерова

Шеф-редактор

Наталья Бешкарева

Над журналом работала

Оксана Апанасевич,
Ольга Осипова

Фото, иллюстрации

Сергей Попов,
Наталья Бешкарева

Дизайн, верстка

Сергей Попов

Адрес типографии

ОАО «Коми республиканская типография»,
г. Сыктывкар,
ул. Савина, 81

Заказ № 18-2055

Тираж 3 000 экз.

Подписано в печать

15.03.2018

Дата выхода в свет выпуска

21.03.2018

Территория распространения
Республика Коми
Распространяется бесплатно

Свидетельство о регистрации СМИ ПИ

№ VII-00251 от 13 марта 2014 года выдано Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Республике Коми

«.DOC» не является официальным источником правовой и иной информации. Материалы, размещенные в настоящем издании, выступают в качестве поддержки при принятии решений, носят информационный характер и могут являться частным мнением специалиста (ов). Редакция самостоятельно определяет содержание издания. Полное или частичное воспроизведение или использование иным способом (в том числе в сети Интернет) материалов, опубликованных в настоящем издании, допускается только с письменного разрешения Редакции, если иное не предусмотрено законом.

Скажите случаю «Да!»

Поводов изменить жизнь нам предоставляется предостаточно. То после окончания школы, то после вступления в брак, то с получением новой социальной роли родителя, то после записи врача в медицинской карте... Но не обязательно дожидаться каких-то кардинальных событий, чтобы решиться на перемены. Возможно, стоит посмотреть на знакомые и популярные вещи под другим углом или услышать о них от более убедительного эксперта.

Именно эта мысль – как, оставаясь на своем выбранном пути, пойти по нему со свежими силами, расширить свою сферу деятельности и не упустить появляющиеся возможности – и проходит красной нитью через весь номер журнала.

Название темы этого номера «Анатомия госзаказа», как на школьном уроке, поможет заглянуть на заезженный трюк о привлечении бизнеса к госзакупкам с другой стороны. Представитель Управления Федеральной антимонопольной службы по РК Ольга Дейберт рассказывает о правилах, которые позволят бизнесменам грамотно зайти в эту сферу.

Сертифицированный специалист по госзакупкам Виталий Чупров также опирается на знание законов, но интервью с ним любопытно прежде всего взглядом практика и интересными деталями. Возможно, кого-то от делового риска и напрасно потраченного времени уберегут такие предостережения эксперта: в госзаказе не стоит идти, если вы рассчитываете на сверхприбыль, а также привыкли к стабильным и постоянным доходам. Но если эти слова не про ваш характер и внутри давно зудит желание покорить госзакупки, то вперед на нужную страницу – читать и одновременно выполнять пошаговый план действий.

Если же для решительных перемен вы еще не созрели, то стоит пройти несколько уроков на тренажере госзакупок. Да-да, недавно такая разработка появилась в Сыктывкаре и, разумеется, оказалась востребованной в разных учебных заведениях России. Безусловно, навыки работы с сайтом zakupki.gov.ru необходимо будет подкрепить и знанием законов. В этом поможет СПС «Консультант Плюс».

Государство может сыграть судьбоносную роль в развитии бизнеса не только со стороны

госзакупок. Например, поддержав начинающего предпринимателя финансово. Так, грант в 300 тысяч рублей, который выиграла на конкурсе от мэрии Сыктывкара Оксана Аверкиева, позволил ей начать дело, о котором она прежде всерьез не задумывалась. Удастся ли молодой предпринимательнице на тропе конкуренции сохранять имя и работать в прибыль, читайте в рубрике «Стартап».

Если вы, как и многие читатели, знакомитесь с журналом с последних страниц, то непременно остановитесь на статье «У любви к работе села батарейка» и опросе «Где черпать энтузиазм?». Обе публикации о тревожном для любого профессионала и руководителя синдроме усталости, апатии, отсутствии креативности. Не обольщайтесь, что эти симптомы пройдут после курса витаминов или отдыха у моря. Все может объясняться отнюдь не длинной зимой, а тем, что ваш профессиональный пыл подточили определенные обстоятельства на работе. Авторитарный стиль управления, нечеткие задания, мало времени на отдых... Если хотя бы отчасти эти проблемы вам знакомы, значит, советы психолога Виктории Кирьяновой стоит прочесть не на бегу, а с раздумьями и пометками на будущее.

Публикаций, которые подтолкнут вас переосмотреть привычный ход вещей, в номере достаточно. Остается лишь сказать «Да!» всем идеям и обстоятельствам, что окажутся рядом с вами этой весной.



Закон поддерживает порядок,
наука — совершенствует

ООО «КонсультантПлюсКоми»
Сыктывкар, ул. Интернациональная, 108/3
Горячая линия: 8212 29-15-51
www.consultantkomi.ru



**КОНСУЛЬТАНТ
КОМИ**

ПРАВО ЖИТЬ РАЗУМНО



Договорились об индексации зарплаты? Выплачивайте

Письмо Минтруда России от 26.12.2017 N 14-3/В-1135

Порядок и сроки индексации были установлены коллективным договором, но организация ее не провела. Минтруд разобрался, за что ей грозит наказание: за невыполнение обязательств по коллективному договору или за нарушение трудового законодательства.

Выбор был сделан в пользу второго варианта, поскольку непроведение индексации влечет выплату зарпла-

ты в неполном объеме, что является нарушением ТК РФ.

Так, по ч. 1 ст. 5.27 КоАП РФ работодателю грозит предупреждение или штраф. Для юрлиц он составляет от 30 тыс. до 50 тыс. руб. Отметим, в КоАП РФ предусмотрена и специальная ответственность за «зарплатные» нарушения. Впрочем, санкции для юрлиц совпадают с указанными выше.

Для сравнения: ответственность за невыполнение обязательств по коллективному договору существенно отличается. Работодателя ждет предупреждение или штраф от 3 тыс. до 5 тыс. рублей.

Смотрите также в СПС КонсультантПлюс:
Путеводитель по кадровым вопросам.
Заработная плата. Ответственность за невыплату заработной платы: обязан ли работодатель индексировать заработную плату?

Крупных налогоплательщиков оценят по-другому

Приказ ФНС России от 25.12.2017 N ММВ-7-7/1083@ «О внесении изменений в приказ МНС России от 16.04.2004 N САЭ-3-30/290@ и приказ ФНС России от 16.05.2007 N ММ-3-06/308@»

Со 2 апреля 2018 года изменяются критерии отнесения организаций к крупнейшим налогоплательщикам.

Применительно к организациям, подлежащим налоговому администрированию на федеральном уровне: — из перечня критериев исключен суммарный объем начислений федеральных налогов, а также показатель размера активов организации; — суммарный объем полученных доходов увеличен с 20 до 35 миллиардов рублей.

Исключены критерии, предусмотренные для организаций оборонно-промышленного комплекса и стратегических предприятий.

Предусмотрено при этом, что к организациям, подлежащим администрированию на федеральном уровне, которые не подпадают под установленные критерии, могут быть отнесены организации, в отношении которых ФНС России принято соответствующее решение.

Также увеличен суммарный объем

полученных доходов до 35 миллиардов рублей в отношении организаций, подлежащих налоговому администрированию на региональном уровне.

Исключено положение, предусматривающее сохранение в течение двух лет статуса крупнейшего налогоплательщика после того, как организация перестала удовлетворять установленным критериям.

Льготная ипотека в 6% - за прибавление в семье

Постановление Правительства РФ от 30.12.2017 N 1711 «Об утверждении Правил предоставления субсидий из федерального бюджета российским кредитным организациям и акционерному обществу «Агентство ипотечного жилищного кредитования» на возмещение недополученных доходов по выданным (приобретенным) жилищным (ипотечным) кредитам (займам), предоставленным гражданам Российской Федерации, имеющим детей»

Российские семьи, у которых в период с начала 2018 по конец 2022 года появится второй или третий ребенок, смогут получить льготную ипотеку под 6 процентов на покупку жилья на первичном рынке.

Российские кредитные организации и «Агентство ипотечного жилищного кредитования» смогут получить федеральные субсидии на возмещение недополученных дохо-

дов, связанных с предоставлением льготной ипотеки. Для их получения соответствующий кредитный договор должен соответствовать, в частности, следующим условиям:

— размер кредита (займа) составляет до 8 млн. рублей - для жилья в Москве, Московской области, Санкт-Петербурге и Ленинградской области и до 3 млн. рублей - для жилья в остальных субъектах РФ;

— заемщик оплачивает за счет собственных средств не менее 20 процентов стоимости приобретаемого жилья;

— погашение кредита (займа) производится равными ежемесячными (аннуитетными) платежами в течение всего срока (кроме первого и последнего месяцев) без возможности увеличения остатка ссудной задолженности.

ТСЖ выплатит штраф, если ошибется в расчетах за коммуналку

Федеральный закон от 31.12.2017 N 485-ФЗ «О внесении изменений в Жилищный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации» (рассмотренные положения применяются с 11 января 2018 года)

За необоснованное увеличение размера платы за содержание жилого помещения управляющая организация будет обязана заплатить штраф.

У ТСЖ, организаций, управляющих многоквартирными домами, жилищных или жилищно-строительных кооперативов, других специализированных потребительских кооперативов появился новый вид ответственности по уплате нового штрафа.

Теперь указанные организации отвечают за необоснованное увеличение размера платы за содержание жилого помещения из-за нарушений в ее расчетах. Штраф составляет 50% от суммы переплаты.

Штраф уплачивается собственникам помещений в многоквартирном

доме или нанимателям жилого помещения по договору соцнайма или договору найма жилого помещения государственного либо муниципального жилищного фонда следующими способами:

— путем снижения размера платы за содержание жилого помещения;

— путем снижения размера задолженности по внесению платы за жилое помещение до уплаты штрафа в полном объеме. В этой ситуации задолженность должна быть подтверждена вступившим в законную силу судебным актом.

Срок уплаты штрафа - не позднее двух месяцев со дня получения обращения собственника или нанимателя, если нарушение действительно имело место.



На трассе за городом пригодится жилет-накидка

Постановление Правительства РФ от 12.12.2017 N 1524 «О внесении изменения в Правила дорожного движения РФ»
Вступает в силу 18 марта 2018 года

В случае вынужденной остановки или ДТП вне населенных пунктов в темное время суток либо в условиях ограниченной видимости при нахождении на проезжей части или обочине водитель транспортного средства теперь обязан быть одетым в светоотражающий жилет или жилет-накидку.

Соответствующие изменения внесены в Правила дорожного движения РФ, утвержденные Постановлением Правительства РФ от 23.10.1993 N 1090.



Открывайте бизнес, а запись ЕГРЮЛ пришлют по почте

Информация ФНС России «Об упрощении порядка регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей»

С 29 апреля 2018 года ускорится процесс госрегистрации юридических лиц и ИП. Ведомство прокомментировало ряд положений Закона N 312-ФЗ, которые вступят в силу в этом году.

Зарегистрировать компанию и сведения о ней через МФЦ можно будет быстрее. Это станет возможным благодаря переходу инспекций и центров к исключительно электронному взаимодействию. Изменение вступит в силу 29 апреля.

Забирать из инспекции лист записи ЕГРЮЛ не потребуется. Если документы будут поданы непосредственно в инспекцию, приходить туда за результатом будет не нужно: лист записи реестра пришлют по электронной почте. Изменение вступит в силу 29 апреля.

За ошибки в документах, поданных на регистрацию, не нужно будет платить. Если в регистрации отказали из-за некомплектности или ошибок в документах, сейчас при

повторной подаче нужно заново платить пошлину. С 1 октября это делать не придется.

Отследить, поданы ли в налоговую документы о регистрации, будет проще. На сайте ФНС появится возможность оформить подписку, на электронную почту будут приходить сообщения, когда кто-либо обратится в инспекцию за внесением в реестр сведений об интересующей компании. Сервис должен заработать 1 октября.

До 2024 года поведение россиян на дорогах поменяют кардинально

Распоряжение Правительства РФ от 08.01.2018 N 1-р «Об утверждении Стратегии безопасности дорожного движения в РФ на 2018 - 2024 годы»

Правительство РФ предполагает в течение 7 лет изменить поведение участников дорожного движения с целью безусловного соблюдения ими норм и правил дорожного движения.

Стратегия безопасности дорожного движения, утвержденная на период 2018 - 2024 годов, предусматривает в числе прочего:

- повышение защищенности от дорожно-транспортных происшествий и их последствий наиболее уязвимых участников дорожного движения, прежде всего детей и пешеходов;
- совершенствование улично-дорожной сети по условиям безопасности дорожного движения, включая развитие работ по организации дорожного движения;
- совершенствование организационно-правовых механизмов допуска транспортных средств и их водителей к участию в дорожном движении;
- совершенствование системы управления безопасностью дорожного движения;
- развитие системы оказания помощи и спасения пострадавших в результате дорожно-транспортных происшествий.

Для достижения поставленных целей необходимо будет решить ряд задач, в числе которых:

- разработка и реализация специальных, в том числе образовательных, программ для населения с целью формирования стереотипов безопасного поведения на улицах и дорогах;

- формирование в общественном сознании негативного отношения к нарушителям правил дорожного движения и фактам агрессивного поведения на дороге;
- дальнейшее расширение работ по автоматическому контролю за соблюдением участниками дорожного движения правил дорожного движения, в том числе в части упорядочения размещения работающих в автоматическом режиме специальных технических средств, имеющих функции фото- и киносъемки, видеозаписи, и другое.

Период с 2018 по 2020 годы станет переходным, предусматривающим наращивание потенциала для дальнейшего развития работ по повышению безопасности дорожного движения. На этом этапе должно быть завершено выполнение мероприятий федеральной целевой программы «Повышение безопасности дорожного движения в 2013 - 2020 годах». В период с 2021 по 2024 годы будут осуществлены запланированные меры и реализованы практические мероприятия в целях устойчивого повышения безопасности дорожного движения.



В «обманутых дольщиках» те, чью стройку заморозили на полгода

Приказ Минстроя России от 24.01.2018 N 37/пр «О внесении изменений в критерии отнесения граждан, чьи денежные средства привлечены для строительства многоквартирных домов и чьи права нарушены, к числу пострадавших граждан и правила ведения реестра пострадавших граждан, утвержденные приказом Министерства строительства и жилищно-коммунального хозяйства Российской Федерации от 12 августа 2016 г. N 560/пр»



Обновлены критерии включения граждан в реестр «обманутых дольщиков» и исключения из него.

В частности, уточняется, что критерием отнесения гражданина к числу пострадавших граждан является неисполнение застройщиком обязательств по договору участия в долевом строительстве жилого помещения, заключенному в соответствии с Федеральным законом от 30.12.2004 N 214-ФЗ «Об участии в долевом строительстве многоквартирных домов и иных объектов недвижимости и о внесении изменений в некоторые законодательные акты РФ», в течение более

чем 6 месяцев с даты, установленной в таком договоре при отсутствии прироста вложений в незавершенное строительство в течение 2-х последовательных отчетных периодов или введение в отношении застройщика одной из процедур, применяемых в деле о банкротстве.

Вводится дополнительный критерий - отсутствие факта привлечения денежных средств 2 и более лиц в отношении одного и того же жилого помещения, расположенного в составе проблемного объекта строительства.

Кроме того, вводится дополнительное основание исключения

гражданина из реестра «обманутых дольщиков». Это расторжение договора участия в долевом строительстве, заключенного между пострадавшим гражданином и застройщиком проблемного объекта, договора уступки (в случае уступки участником долевого строительства прав требований по договору) или иного договора, направленного на привлечение денежных средств пострадавшего гражданина для строительства многоквартирного дома с последующим возникновением у пострадавшего гражданина права собственности на жилое помещение в многоквартирном доме.

Госуслуги для компании – из любой точки страны

Распоряжение Правительства РФ от 19.01.2018 N 43-р

Утвержден список госуслуг, которые компании вправе получить независимо от своего места нахождения.

В перечень госуслуг, по которым можно подать запросы, документы и информацию и получить результат в любом подразделении соответствующего госоргана, вошли:

- регистрация автотранспортных средств и прицепов к ним;
- предоставление заинтересованным лицам сведений из реестра дисквалифицированных лиц;
- предоставление сведений и документов из ЕГРЮЛ;

- предоставление сведений из Единого государственного реестра недвижимости;
- государственный кадастровый учет недвижимости и (или) госрегистрация прав на нее;
- выдача фитосанитарных и (или) карантинных сертификатов.

Большинство услуг можно будет получить и в МФЦ, однако есть исключения, в числе которых регистрация автомобилей.

Среди госуслуг, в отношении которых экстерриториальный принцип начнет действовать с января 2019 года:

- выдача выписок из реестра федерального имущества;
- предоставление в собственность или аренду федеральной земли без проведения торгов;
- прием и учет уведомлений о начале осуществления отдельных видов работ и услуг по специальному перечню.

В будущем перечень планируют дополнить.

Смотрите также в СПС
КонсультантПлюс:
Готовое решение: Как организации зарегистрировать права на недвижимость [КонсультантПлюс, 2018]

Госуслуги по запросу в МФЦ

Распоряжение Правительства РФ от 19.02.2018 N 260-р

Вступает в силу 30 марта 2018 г.

Названы госуслуги, которые с 30 марта можно будет получить одновременно по одному запросу в МФЦ.

Перечень достаточно большой. Компаниям в нем могут быть интересны услуги:

- 1) по предоставлению информации:
 - по открытым исполнительным производствам;
 - об административных правонарушениях в области дорожного движения;
 - из реестра дисквалифицированных лиц;
 - из Единого госреестра недвижимости;

- 2) по направлению выписок:
 - из ЕГРЮЛ (кроме тех, которые содержат сведения ограниченного доступа);
 - из реестра федерального имущества;
- 3) по передаче в собственность или, например, в аренду федеральных земельных участков без проведения торгов;
- 4) по приему и учету уведомлений о начале осуществления отдельных видов работ и услуг (кроме производства электрической распределительной и регулирующей аппаратуры, инструментов и приборов для измерения, тестирования и навигации).

Такие госуслуги можно будет получить комплексно в любом их сочетании по одному запросу в МФЦ. Напомним, что в этом случае МФЦ направит в соответствующие органы все необходимые для предоставления госуслуг заявления. При этом составлять и подписывать их самостоятельно заявителю не потребуется, что позволит ему сэкономить время, а следовательно, и деньги. Примерная форма комплексного запроса пока не определена.

О принудительном взыскании налоговых санкций

Письмо ФНС России от 01.02.2018 N СА-4-7/1894@

Пропуск срока составления акта об обнаружении налогового правонарушения не изменяет порядок исчисления сроков для принудительного взыскания налоговых санкций.

На основании выводов Пленума ВАС РФ, содержащихся в пункте 31 Постановления от 30.07.2013 N 57, а также правовой позиции Конституционного Суда РФ, отраженной в Определении от 20.04.2017 N 790-О, отмечено, что несоблюдение налоговым органом в рамках налогового контроля некоторых процедурных сроков не влечет изменения порядка

исчисления сроков на принятие мер по взысканию налога, пеней, штрафа в принудительном порядке. В таком случае сроки совершения процедурных действий учитываются в той продолжительности, которая установлена нормами НК РФ.

Таким образом, с момента окончания установленного НК РФ срока на составление акта производится исчисление последующих процессуальных сроков, установленных статьей 101.4 НК РФ (в том числе срока, по истечении которого акт считается врученным, срока представления возражений, рассмотре-

ния акта, выставления требования).

При этом совокупность сроков, определенных статьей 101.4 НК РФ, и их окончание являются одним из основных условий для исчисления срока давности взыскания санкции (статья 115 НК РФ).

С учетом изложенного сообщается, что пропуск срока на составление акта об обнаружении фактов, свидетельствующих о нарушениях законодательства РФ о налогах и сборах, предусмотренного пунктом 1 статьи 101.4 НК РФ, не изменяет порядок исчисления срока на принудительное взыскание налоговых санкций.

В Коми создадут интернет-площадку для общественных обсуждений

Постановление Правительства РК от 07.02.2018 N 76 «О создании государственной информационной системы РК «Интернет-портал для общественного обсуждения нормативных правовых актов РК и их проектов»

Новая информсистема в Коми создается для того, чтобы проводить на ней:

- общественные обсуждения нормативных правовых актов и их проектов pravo.gkomi.ru: проектов нормативных правовых актов РК; проектов нормативных правовых актов РК в рамках оценки регулирующего воздействия проектов нормативных правовых актов РК;
- экспертизы нормативных правовых актов РК, затрагивающих

вопросы осуществления предпринимательской и инвестиционной деятельности;

- независимые антикоррупционные экспертизы нормативных правовых актов РК и их проектов.

К участникам системы отнесены: главный администратор системы; оператор системы; технический администратор системы; разработчик нормативного правового акта РК; методист системы; пользователь Портала.

Определены, в частности, функции участников системы; порядок работы системы; мероприятия по обеспечению бесперебойной работы системы; порядок доступа к сведениям, содержащимся в системе, порядок их предоставления, а также обеспечение защиты указанных сведений.

Сумма пеней – не больше самой недоимки налога

Проект Федерального закона «О внесении изменения в статью 75 части первой Налогового кодекса РФ»

Минфин России предлагает ограничить предельную сумму пеней, начисленных на недоимку, размером этой недоимки.

Проектом предусматривается новая редакция пункта 3 статьи 75 Налогового кодекса РФ.

В соответствии с проектом пеня

начисляется за каждый календарный день просрочки исполнения обязанности по уплате налога начиная со следующего за установленным законодательством о налогах и сборах дня уплаты налога по день его фактической уплаты включительно, если иное не предусмотрено настоящей статьей

и главами 25 и 26.1 НК РФ. Сумма пеней, начисленных на недоимку, не должна превышать размер этой недоимки.

Вступление в силу проекта предполагается по истечении шести месяцев со дня его официального опубликования.

Заемщики сами выберут, как им удобнее погашать кредит

Проект федерального закона N 364312-7 «О внесении изменения в статью 819 Гражданского кодекса Российской Федерации»

Депутаты предлагают предоставлять заемщику-гражданину возможность выбора вида ежемесячного платежа.

Законопроектом предусматривается, что кредитор обязан предложить заемщику-гражданину в целях погашения займа, предоставленного под проценты для личного, семейного, домашнего или иного использования, не связанного с предпринимательской деятельностью, выбрать вид ежемесячного платежа: аннуитетный либо дифференцированный.

Аннуитетный платеж - это равный по сумме вид ежемесячного платежа, который включает в себя сумму начисленных процентов за кредит и сумму основного долга. Аннуитетный платеж предполагает выплаты равными суммами задолженности банку в течение всего срока погашения пользования кредитом.

Дифференцированный платеж предполагает уменьшение суммы к погашению от месяца к месяцу. Происходит это по той причине, что структура дифференцированного платежа такова: основной долг делится на равные части по всей

протяженности срока кредитования, а проценты насчитываются ежемесячно на остаток основного долга. То есть часть платежа, состоящая из основного долга, остается неизменной на всем периоде, а процентная часть каждый месяц пересчитывается.



К июлю в России создадут 14 новых судов

Проект Федерального закона N 374020-7 «О внесении изменений в федеральные конституционные законы в связи с созданием кассационных судов общей юрисдикции и апелляционных судов общей юрисдикции»

ВС РФ предложил создать отдельные апелляционные и кассационные суды общей юрисдикции.

По законопроекту будет создано пять апелляционных и девять кассационных судов общей юрисдикции. Тем самым планируется оптимизировать нагрузку на суды и обеспечить их независимость.

Планируется, что апелляционные суды во второй инстанции будут рассматривать дела:

— по жалобам и представлениям на не вступившие в силу акты област-

ных и равных им судов, принятые ими в первой инстанции;

— по новым или вновь открывшимся обстоятельствам.

За судебными коллегиями областных и равных им судов оставят апелляционное рассмотрение не вступивших в силу решений районных судов, принятых ими в первой инстанции.

Кассационные полномочия областных и равных им судов предлагается полностью передать новым кассационным судам. Последние в третьей инстанции будут разрешать дела:

— по жалобам и представлениям на вступившие в силу судебные акты;

— по новым или вновь открывшимся обстоятельствам.

При необходимости вне мест пребывания новых судов будут образованы постоянные судебные присутствия, уполномоченные рассматривать дела. Для этого должен быть принят отдельный федеральный закон.

По проекту нововведения должны вступить в силу 1 июля 2018 года. При этом день начала деятельности новых судов определит Пленум ВС РФ.

«Простыми» судебные дела теперь станут с новыми суммами

Проект Федерального закона N 383208-7 «О внесении изменений в Гражданский процессуальный кодекс РФ, Арбитражный процессуальный кодекс РФ, Кодекс административного судопроизводства РФ и отдельные законодательные акты РФ»

ВС РФ хочет изменить критерии рассмотрения дел в упрощенном порядке.

Законопроект расширяет сферу применения упрощенного производства в арбитражном и гражданском процессе. Для этого повышаются пороговые суммы, в которые должны будут уложиться «простые» дела.

Арбитражный процесс

По АПК РФ предлагается (стр. 47 проекта) рассматривать «упрощенно»: — иски юрлиц о взыскании денег, если цена иска не выше 1 млн руб. Сейчас предел – 500 тысяч рублей;

— дела о взыскании обязательных платежей и санкций, если общий размер взыскиваемого не превысит 200 тысяч рублей. Правило не касается дел приказного производства. Действующий диапазон суммы – от 100 тысяч до 200 тысяч рублей;

— ряд других категорий дел, которые «уложатся» в 200 тысяч рублей. Например, дела об оспаривании решений органов о привлечении к административной ответственности, по которым вынесли предупреждение или штраф не превысил 200 тысяч рублей. Сейчас порог составляет 100 тысяч рублей.

Гражданский процесс

«Упрощенно» можно будет разрешать (стр. 27 проекта), например, споры о взыскании денег или истребовании имущества при цене иска не выше 500 тысяч рублей. Правило не касается дел приказного производства. Сейчас пороговая сумма в 5 раз ниже.

Также планируется конкретизировать срок рассмотрения и разрешения гражданских дел в порядке упрощенного производства. Сделать это нужно будет, пока не прошло 2 месяца со дня поступления заявления в суд. В ГПК РФ сейчас нет прямых указаний по этому вопросу, и Пленуму ВС РФ даже пришлось разъяснять его в апреле прошлого года.



БУХГАЛТЕРСКИЕ КАЛЬКУЛЯТОРЫ

на сайте
consultantkomi.ru

ПО НАЛОГАМ

- налоговая нагрузка по выплатам физлицам
- НДФЛ с материальной выгодой по займу
- пени по налогам и страховым взносам
- штрафы за непредставление декларации
- проценты по ст. 395 ГК РФ
- проценты за несвоевременный возврат налогов

ПО ЗАРПЛАТЕ

- компенсации за отпуск при увольнении
- отпускные
- пособие по больничному листу
- НДФЛ для налоговых агентов
- страховой/отпускной стаж
- максимумы и минимумы соцстраховских пособий
- оплата простоя

**ТВОИ ОНЛАЙН-РАСЧЕТЫ -
БЕЗ ОШИБОК**



КОНСУЛЬТАНТ
КОМИ

Телефон: 8212 29-15-51,
<http://vk.com/consultantkomi>
www.consultantkomi.ru

Региональное отделение Фонда социального страхования РФ по РК:

Электронный больничный: меньше времени и никакой волокиты

Электронный больничный набирает все большую популярность по всей России. Удобный сервис имеет немало преимуществ по сравнению с традиционным бумажным бюллетенем, и к системе его выдачи и приема подключается все больше медицинских организаций и работодателей.

Так, к концу января в республике выдано 3900 листков нетрудоспособности в электронной форме (ЭЛН). Важно, что столько электронных бюллетеней выдано начиная с июля 2017 года после их официального введения в обращение, тогда как за январь этого года выдана почти половина от общего числа.

— Активность граждан растет - это очевидно, - делает вывод Роман Жалоба, заместитель управляющего региональным отделением Фонда социального страхования РФ по РК. - Этому способствует большая разъяснительная работа как со стороны фонда, так и со стороны медицинских организаций. Если гражданину, обратившемуся к врачу, требуется освобождение от работы, то медики напоминают ему о возможности получить электронный больничный и объясняют, что для этого надо.

Кроме согласия самого гражданина, необходимо участие его работодателя в системе информационного взаимодействия по обмену сведениями для формирования ЭЛН. Такое условие закреплено Постановлением Правительства РФ от 16.12.2017 № 1567. Для этого страхователь (работодатель) должен заключить соглашение с Фондом соцстраха и перейти на програм-

мноое обеспечение для обработки ЭЛН. Ведь именно работодателю медорганизация направит электронный больничный для расчета и выплаты пособия по временной нетрудоспособности. И если работодатель не готов к нововведению, заболевший работник не сможет получить электронный больничный.

Судя по тому, что к концу января соглашения с ФСС заключили чуть более тысячи страхователей, тогда как хозяйственную деятельность осуществляют более 17 тысяч, то на каждые семнадцать предприятий и организаций Коми приходится лишь одно, чьи работники могут рассчитывать на электронный больничный. При этом все остальные обязательные участники системы информационного взаимодействия по формированию ЭЛН (медорганизации, Фонд соцстраха, бюро медико-социальной экспертизы) уже уверенно работают с ЭЛН.

Например, все 64 медорганизации, подведомственные Минздраву РК, еще в прошлом году подключились к информационной сети ФСС. И сегодня электронные больничные выдают не только в городах, но и в сельских районах республики. Так, в горполиклинике Ухты выдали наибольшее число ЭЛН - 626, а в центральных райбольницах Сыктывдина, Визинги и Ижмы выдали соответственно 123, 91 и 45 ЭЛН. Но нередко медики вынуждены отказывать пациентам в электронных больничных, поскольку их работодатели не готовы к таким техническим новшествам.

— Между тем, никаких особых

усилий от страхователей не требуется, - считает Р.Жалоба. - Кроме того, в региональном отделении ФСС работают телефоны горячих линий, по которым можно уточнить любой неясный вопрос. Принимаются заявки на проведение групповых семинаров. Специалисты фонда с готовностью отзываются на просьбы о выездах на места для консультаций и практической помощи.

Словом, страхователям республики созданы все условия для скорейшего включения в работу с ЭЛН, чтобы работающие жители Коми могли использовать законное право на получение листка нетрудоспособности в электронной форме.

Как компании перейти на электронные больничные?

Образец соглашения с Фондом социального страхования размещен на сайте www.fsskomi.ru. Достаточно его распечатать, подписать и направить в фонд. Это же касается и программного обеспечения для работы с ЭЛН. Здесь страхователю предлагается на выбор несколько вариантов:

- бесплатно скачать программу Фонда соцстраха на сайте cabinets.fss.ru;
- на этом же сайте получать ЭЛН через личный кабинет, если страхователь зарегистрирован на портале госуслуг www.gosuslugi.ru;
- переустановить собственные программы (1С, Парус и т.д.), адаптированные фирмами-разработчиками к работе с ЭЛН.

Пенсионный фонд РФ по РК:

МАТЕРИНСКИЙ КАПИТАЛ: НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ

С 1 января 2018 года вступили в силу изменения, касающиеся программы материнского капитала.



1. Четыре года вперед

Программа материнского капитала продлена до 31 декабря 2021 года. Это значит, что сертификаты на материнский капитал будут выдаваться семьям, в которых второй или последующий ребенок родится/будет усыновлен до конца 2021 года. При этом срок распоряжения средствами материнского капитала по-прежнему не ограничен.

2. Платим за садик

С 1 января 2018 года родители смогут направлять средства капитала на присмотр и уход за детьми в дошкольных учреждениях в любой момент после рождения ребенка, не дожидаясь пока ему исполнится три года. Оплатить средствами капитала можно присмотр и уход за любым ребенком в семье.

3. Идем в вуз

Смягчаются требования к образо-

вательным организациям, услуги которых можно оплатить материнским капиталом. Остается только одно условие - наличие у организации лицензии на образовательную деятельность. Аккредитация образовательной программы больше не требуется.

4. «Зарплата» до полутора лет

Семье предоставляется возможность получать ежемесячные выплаты из средств материнского капитала.

Право на такие выплаты имеют граждане РФ, постоянно проживающие на территории нашей страны. Выплата назначается только за вторых детей и только за тех, которые родились в период с 1 января 2018 года и позднее. Ребенок должен иметь российское гражданство.

Материальное обеспечение семьи не должно превышать полтора прожиточных минимума трудоспособного населения в регионе на одного члена семьи с учетом родившегося ребенка

(в Коми 1,5-кратный размер прожиточного минимума - 19 914 рублей).

Сумма ежемесячной выплаты равна размеру прожиточного минимума ребенка в регионе. В Республике Коми 12 487 рублей.

Выплата будет осуществляться до достижения ребенком полутора лет. Обратиться за установлением выплаты можно в течение 6 месяцев со дня рождения ребенка. В этом случае выплата будет установлена ему с даты рождения ребенка. Если семья обратится позднее, то выплата будет установлена только с даты обращения. Семья может подать документы на установление выплаты одновременно с документами на выдачу сертификата.

Наша справка:

Выдано сертификатов более 55 тысяч.
Размер материнского капитала в 2018 году - 453 026 рублей.

УФНС России по РК:

Контрольно-кассовая техника: отсрочка на установку и вычет за покупку

С прошлого года в России действуют поправки в Закон №54-ФЗ «О применении контрольно-кассовой техники». В 2018 году ожидается еще один этап кассовой реформы. Кто и когда должен поставить онлайн-кассу? Есть ли поблажки для районов Коми, в которых существуют проблемы с Интернетом. Можно ли компенсировать расходы на покупку контрольно-кассовой техники?

Еще в прошлом году в России был новый порядок применения ККТ. А с июля этого года все предприятия и ИП, применяющие кассовую технику, будут обязаны обеспечить передачу фискальных данных в режиме реального времени напрямую в налоговые органы, а также выдавать кассовые чеки или бланки строгой отчетности. Тем самым будет создана современная автоматизированная система полного учета выручки и контроля за применением ККТ, а также сократится объем «теневое» оборота наличных денежных средств. Эти изменения прежде всего призваны защитить права потребителей. Новый порядок применения ККТ позволит вовлечь их в гражданский контроль – то есть потребители смогут самостоятельно проверить легальность кассового чека через мобильное приложение. Оно же пригодится им, если возникнут вопросы или потребуется направить жалобу в ФНС России.

До середины лета есть отсрочка

Так, в обязательном порядке на онлайн-кассы владельцам ККТ необходимо было перейти с 1 июля 2017 года. При этом п.7 ст.7 Федерального закона № 290-ФЗ предоставляет отсрочку по переходу на онлайн-ККТ до 1 июля 2018 года следующим категориям налогоплательщиков:

- организации - плательщики единого налога на вмененный доход (ЕНВД) по розничной торговле и услугам общественного питания;
- индивидуальные предприниматели, применяющие патентную систему

налогообложения (ПСН) или ЕНВД по розничной торговле и услугам общественного питания и при этом имеющие работников по трудовым договорам;

— организации и индивидуальные предприниматели, оказывающие услуги общественного питания и при этом имеющие работников по трудовым договорам.

До 1 июля 2018 г. указанные субъекты могут осуществлять наличные денежные расчеты и (или) расчеты с использованием платежных карт без применения ККТ при условии выдачи документа (товарного чека, квитанции или другого документа), подтверждающего прием денежных средств от покупателя, а при оказании услуг – бланк строгой отчетности (БСО).

Для всех остальных субъектов, применяющих ПСН или ЕНВД, отсрочку применения ККТ продлили до 1 июля 2019 г. (Федеральный закон от 27.11.2017 № 337-ФЗ).

Когда ККТ не применяется или применяется с ограничениями?

— При осуществлении деятельности в местностях, отдаленных от сетей связи, указанных в перечне, утвержденном Постановлением Правительства РК от 23.01.2017 № 27, можно не подключать торговую точку к сети Интернет и не заключать договор с оператором фискальных данных. То есть касса применяется, но данные передаются в налоговый орган при смене фискального накопителя.

— ККТ можно не применять при осуществлении расчетов в отдаленных

и труднодоступных местностях при условии выдачи по требованию покупателя документа, подтверждающего факт расчета с ним. На территории Коми перечень этих местностей определен Постановлением Правительства РК от 24.01.2017 № 31, за исключением реализации подакцизных товаров.

— Предусмотрены случаи, когда ККТ применять необязательно. Это касается определенных видов деятельности и оказания услуг, например, не нужно применять ККТ при продаже билетов для проезда в общественном транспорте, при ремонте обуви. Весь перечень работ и услуг, при которых можно не применять ККТ, оговорен в статье 2 Закона № 54-ФЗ.

За покупку ККТ - налоговый вычет

Для индивидуальных предпринимателей, которые применяют систему налогообложения в виде ЕНВД и ПСН, предусмотрены налоговые вычеты на сумму расходов по приобретению ККТ. Но размер вычетов не превышает 18 тысяч рублей на каждый экземпляр ККТ. А также сама ККТ должна быть зарегистрирована в налоговых органах с 1 февраля 2017 года. В указанные расходы по приобретению ККТ включаются в том числе затраты на модернизацию ККТ для соответствия требованиям Федерального закона № 54-ФЗ.

Возможность получения такого налогового вычета позволит снизить финансовую нагрузку на предпринимателей, возросшую в связи с необходимостью приобретения указанной ККТ и обязательностью ее применения при осуществлении

расчета с покупателем (клиентом). Правила получения налогового вычета прописаны в Федеральном законе от 27.11.2017 № 349-ФЗ.

Предприниматель сможет воспользоваться вычетом, если будут выполнены следующие условия:

- 1) ККТ включена в реестр;
- 2) ККТ зарегистрирована в налоговом органе в следующие сроки:
 - с 1 февраля 2017 года до 1 июля 2018 года - для индивидуальных предпринимателей в сфере розничной торговли, общественного питания, имеющих работников, с которыми на дату регистрации ККТ заключены трудовые договоры;
 - с 1 февраля 2017 г. до 1 июля 2019 г. - для остальных индивидуальных предпринимателей;
- 3) ККТ используется для расчетов в деятельности, облагаемой ЕНВД и ПСН.

Право на вычет возникнет не ранее налогового периода, в котором зарегистрирована ККТ.

В расходы по приобретению онлайн-касс включаются затраты на покупку:

- контрольно-кассовой техники;
- фискального накопителя;
- необходимого программного обеспечения.

Кроме того, в соответствующих расходах могут быть учтены затраты на выполнение сопутствующих работ и оказание услуг (услуг по настройке ККТ и пр.), в том числе затраты на приведение кассовой техники в соответствие с требованиями, предъявляемыми Федеральным законом № 54-ФЗ, в том числе затраты на модернизацию ККТ.

Не забудьте сообщить налоговой о вычете

Уменьшение суммы ЕНВД предпринимателями, осуществляющими розничную торговлю и услуги общественного питания и имеющими при этом работников по трудовым договорам, производится при исчислении единого налога за налоговые периоды 2018 года, но не ранее налогового периода, в котором индивидуальным предпринимателем зарегистрирована соответствующая ККТ. Уменьшение



суммы ЕНВД иными предпринимателями, применяющими ЕНВД, производится при исчислении единого налога за налоговые периоды 2018 и 2019 годов, но не ранее налогового периода, в котором индивидуальным предпринимателем зарегистрирована соответствующая ККТ.

Уменьшение суммы налога при применении ПСНО предпринимателями, осуществляющими розничную торговлю и оказывающими услуги общественного питания и при этом имеющими работников по трудовым договорам, производится при исчислении налога за налоговые периоды 2018 и 2019 годов, которые завершаются после регистрации ККТ. Уменьшение суммы налога при применении ПСНО иными предпринимателями производится при исчислении налога за налоговые периоды 2018 и 2019 годов, которые завершаются после регистрации ККТ.

Индивидуальный предприниматель, применяющий ПСН, обязан проинформировать инспекцию (в которой он состоит на учете и в которую должна быть уплачена сумма налога, подлежащая уменьшению) о применении им налогового вычета по ККТ. Для этого он должен направить в адрес инспекции уведомление об уменьшении суммы «патентного» налога на сумму расходов по приобретению ККТ.

Сделать это можно в письменной или электронной форме с использованием усиленной квалифицированной электронной подписи по телекоммуникационным каналам связи. Форма, формат и порядок представления указанного уведомления утверждаются ФНС.

До утверждения формы уведомления об уменьшении суммы налога, уплачиваемого в связи с применением ПСН (на момент подготовки данного материала форма уведомления еще не утверждена), налогоплательщик вправе уведомить налоговый орган об уменьшении суммы налога в произвольной форме с обязательным указанием следующих сведений:

- фамилии, имени, отчества (при наличии) налогоплательщика;
- ИНН;
- номера и даты патента, в отношении которого производится уменьшение суммы налога;
- сроков уплаты уменьшаемых платежей и сумм расходов по приобретению ККТ, на которые они уменьшаются;
- модели и заводского номера ККТ, в отношении которой производится уменьшение суммы «патентного» налога;
- суммы понесенных расходов по приобретению соответствующей ККТ.

Остались вопросы?

Найдите ответ на сайте nalog.ru

С подробностями применения «онлайн-касс» любой желающий может ознакомиться на специальном разделе сайта ФНС России nalog.ru «Новый порядок применения контрольно-кассовой техники». Здесь:

- каждый может пройти тест, чтобы понять - нужен ли ему кассовый аппарат, и если нужен, то с какого времени;
- можно просмотреть видеоматериалы о проекте и о процессе регистрации кассовых аппаратов;
- можно проверить наличие конкретных экземпляров кассового аппарата и ФН в реестре;
- можно ознакомиться в наглядной форме с основными этапами перехода на новый порядок;
- можно изучить ответы на часто задаваемые вопросы или задать свой вопрос в специализированном форуме;
- можно ознакомиться с соответствующими реестрами.

Госинспекция труда по РК:

Роструд запустил новый сервис «Банк типовых документов»

Среди сервисов Роструда на портале «Онлайнинспекция.рф» запущен новый сервис «Банк типовых документов».

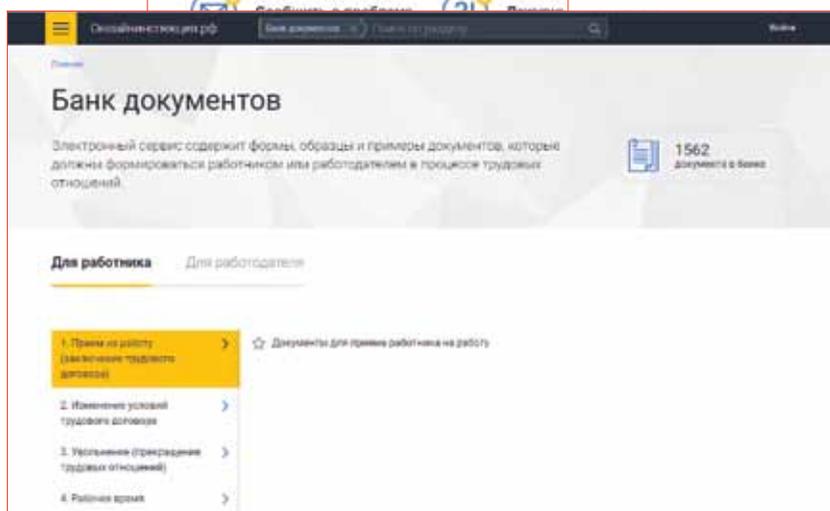
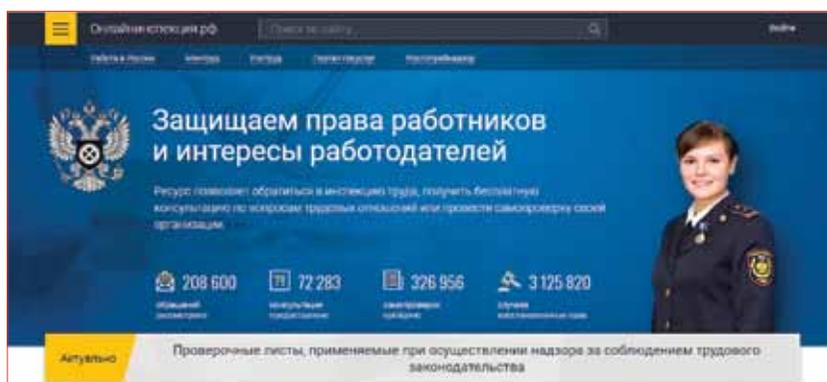
Банк содержит 1500 форм и примеров как для работников, так и для работодателей. Имеет удобный рубрикатор. С помощью сервиса в любое удобное время можно получить необходимый образец документа, который соответствует нормативным требованиям.

Как и все сервисы Роструда, этот сервис доступен пользователям абсолютно бесплатно.

Сервис уникален тем, что в банке документов содержатся не только формы нормативно утвержденных документов, но и те, которые регулярно используются в практике трудовых

отношений, но не имеют утвержденной формы. Это различные заявления, организационно-распорядительные и учетные документы в сфере охраны труда, приказы, уведомления.

Сервис «Банк типовых документов» находится на портале «Онлайнинспекция.рф».



Госинспекция труда по РК:

Вопросы зададут строго по листочку

С 2018 года проверки работодателей будут проходить с использованием проверочных листов.

Минюст России зарегистрировал Приказ Роструда от 10.11.2017 № 655, утверждающий формы проверочных листов, которые будут использоваться Госинспекциями труда при проведении плановых проверок.

Приказ опубликовали 24 января 2018 года на официальном интернет-портале www.pravo.gov.ru.

Выберите правильный ответ

Данный Приказ содержит формы 107 проверочных листов, которые будут использоваться при проведении проверок. Указанные проверочные листы охватывают большой перечень вопросов, связанных, например, с:

- соблюдением порядка приема на работу;
- соблюдением требований по регулированию труда лиц, работающих на Крайнем Севере и в местностях, приравненных к нему;
- соблюдением трудового законодательства и иных нормативных правовых актов, содержащих нормы трудового права по проведению специальной оценки условий труда;
- соблюдением правил установления и выплаты заработной платы;
- соблюдением правил охраны труда при выполнении как отдельных видов работ, так и на предприятиях, осуществляющих отдельные виды деятельности.

В проверочных листах также указывается категория риска, к которой отнесено проверяемое лицо; основание проведения проверки; сведения о лицах, проводящих проверку,

и лице, в отношении которого проводятся проверочные мероприятия.

Каждый проверочный лист представлен в виде таблицы, состоящей из трех граф:

- вопрос, отражающий содержание обязательного требования;
- реквизиты нормативного правового акта, содержащего соответствующее обязательное требование, с указанием конкретной структурной единицы акта, в котором содержится проверяемое требование;
- ответ на поставленный вопрос (да/нет/не относится).

Проверочные листы включают в себя вопросы, ответы на которые однозначно свидетельствуют о соблюдении или несоблюдении проверяемым лицом установленных обязательных требований.

Исключат лишние требования

На данный момент проверки с использованием проверочных листов будут проводиться только в отношении работодателей, отнесенных к категории умеренного риска (Постановление Правительства РФ от 08.09.2017 № 1080 «О внесении изменений в Положение о федеральном государственном надзоре за соблюдением трудового законодательства и иных нормативных правовых актов, содержащих нормы трудового права»). А с 1 июля 2018 года проверочные листы будут использоваться при проведении плановых проверок уже всех работодателей.

Применение проверочных листов не приведет к предъявлению допол-

нительных требований к юрлицам и индивидуальным предпринимателям при проведении проверок. Госинспекцией труда будет проверяться соответствие их деятельности существующим обязательным требованиям трудового законодательства.

Кроме того, теперь и работодатель, и сам работник, который считает, что его права нарушены, могут использовать проверочные листы как для самопроверки, так и для определения, есть ли в действиях работодателя нарушения. Все это поможет повысить правовую грамотность работодателей и работников.

Формы проверочных листов опубликованы на сайте Роструда www.rostrud.ru.



Бизнес приглашают к госзаказу!

Антимонопольная служба создана, чтобы защищать свободу конкуренции и предпринимательство. Эта миссия была бы невыполнима без эффективно работающей системы государственного заказа или, как сейчас ее называют, контрактной системы.



Ольга Дейберт,
заместитель
руководителя
управления –
начальника отдела
контроля закупок
УФАС по РК

Все больше коммерческих организаций понимают, что успешно развивать свой бизнес можно и нужно с помощью госзаказа. Что это вовсе не коррумпированная система, куда не пробиться, если ты не чей-то друг или родственник, а отличный источник гарантированных заказов для предприятия. И чтобы обеспечить свое дело регулярными заявками, достаточно зарегистрироваться на электронной торговой площадке и участвовать в торгах. Если получится выиграть, то приступать к работе и исполнять принятые по контракту обязательства. А основные правила игры на электронной торговой площадке, которые защищает антимонопольная служба, - это гласность, прозрачность и защита конкуренции.

КАКОЙ ОН - УЧАСТНИК ЗАКУПКИ ПО 44-ФЗ

Вы решились на госзакупки? Первым делом в статье 31 закона о контрактной системе узнайте, кто имеет право принимать в них участие. Именно в этой статье указаны все требования к участникам закупки.

Так, в первую очередь человек или компания должны соответствовать требованиям, которые предъявляются при поставках товаров, выполнении работ или оказании услуг, являющихся объектом закупки. Тут всё просто - если законом установлено, что та или иная деятельность лицензируется или хозяйствующему субъекту необходимо быть членом СРО, то хозяйствующему субъекту нужно быть обладателем необходимой лицензии

или свидетельства о членстве в СРО и предоставить копии соответствующих документов. Есть и другие требования. Например, нельзя быть банкротом, чтобы деятельность участника закупок была приостановлена.

ЧТО ДЕЛАЕТСЯ ДЛЯ МАЛОГО БИЗНЕСА?

Обеспечение развития малого и среднего предпринимательства определено в качестве одного из основополагающих принципов государственной политики по развитию конкуренции. При этом увеличение к 2020 году доли закупок, участниками которых являются только субъекты малого предпринимательства (СМП) и социально ориентированные некоммерческие организации (СОНО), в сфере

госзаказа не менее чем в два раза по сравнению с 2017 годом отнесено Национальным планом развития конкуренции в РФ на 2018 - 2020 годы к ключевым показателям реализации этого плана.

Однако особый статус у СМП и СОНО имеется уже сейчас, и указан он в части 1 статьи 30 Закона о контрактной системе. По ней не менее 15% от всех закупок за год госзаказчик должен сделать именно у СМП и СОНО. Когда заказчик проводит такую закупку, в извещении устанавливается ограничение в отношении участников закупок, которыми могут быть только СМП и СОНО, а участники декларируют свою принадлежность к таким субъектам.

ОГРАНИЧЕНИЯ ДЛЯ «ИНОСТРАНЦЕВ»

Для защиты внутреннего рынка России, развития национальной экономики и поддержки российских товаропроизводителей в нашей стране есть ряд ограничений для зарубежных товаров. В частности, установлен запрет на допуск товаров, происходящих из иностранных государств, а также работ и услуг, которые выполняются или оказываются иностранными лицами. Также есть и ограничения к допуску указанных товаров, работ, услуг для осуществления закупок.

Если установлен запрет, то иностранные товары, работы, услуги вообще не будут допущены к закупке. Если есть ограничение, то, например, при закупке радиоэлектроники «иностранцы» заявки будут отклонены, если при этом подано не менее 2 удовлетворяющих требованиям извещений и (или) документации о закупке заявок, которые одновременно:

- содержат предложения о поставке отдельных видов радиоэлектронной продукции, включенных в перечень и производимых на территории России;
- не содержат предложений о поставке одного и того же вида радиоэлектронной продукции одного производителя.

На заметку

*Запретам на допуск иностранных товаров, работ, услуг посвящены: Постановление Правительства РФ от 14.07.2014 № 656 (машиностроение), от 16.11.2015 № 1236 (программное обеспечение), от 11.08.2014 № 791 (легкая промышленность), от 05.09.2017 № 1072 (мебель, деревообработка).

Важно!

*Ограничения и перечни товаров, работ, услуг, попадающих под них, содержатся в: Постановлении Правительства РФ от 26.09.2016 № 968 (радиоэлектроника), от 04.12.2017 № 1469 (сенты), от 05.02.2015 № 102 (отдельные виды мед. изделий), от 30.11.2015 № 1289 (ЖНВЛП), от 22.08.2016 № 832 (пищевые продукты).

КАК ОПИСАТЬ ОБЪЕКТ ЗАКУПКИ

Этой теме в Законе о контрактной системе посвящена всего одна статья (33). Но это вовсе не значит, что описание объекта закупки простой вопрос. Так, около половины жалоб, подаваемых в Коми УФАС участниками закупок, посвящены этому вопросу. Главное, что в описании объекта закупки должны быть указаны функциональные, технические и качественные характеристики, эксплуатационные характеристики объекта закупки.

С 11 января 2018 года участникам госзаказа разрешили указывать товарный знак при описании объекта любой закупки. Раньше бренд можно было указывать только при тех закупках, когда использовался товар, поставка которого не являлась предметом контракта. Как и раньше, товарный знак необходимо сопроводить словосочетанием «или эквивалент».

Исключением являются случаи:

- несовместимости товаров, на которых размещаются другие товарные знаки;
- необходимости обеспечения взаимодействия таких товаров с товарами, используемыми заказчиком;
- при условии закупок запасных частей и расходных материалов к машинам и оборудованию, используемым заказчиком, в соответствии с технической документацией на указанные машины и оборудование.

Остальные правила можно узнать, прочитав статью 33 до конца. При этом данная правовая норма содержит лишь общие правила описания объекта закупки и никаких конкретных. Вероятно, с этим и связано традиционно большое число жалоб в УФАС по указанной проблеме. Впрочем, отчасти этот вопрос решился в сфере закупок лекарственных средств. Так, с 1 января 2018 года вступило в силу Постановление Правительства РФ от 15.11.2017 № 1380 «Об особенностях описания лекарственных препаратов для медицинского применения, являющихся объектом закупки для обеспечения государственных и муниципальных нужд».

В этом Постановлении утверждены основные правила описания лекарственных средств, необходимых к поставке. Регламентировано, как нельзя описывать объект таких закупок, что не позволит заказчику злоупотреблять принципом, согласно которому его потребности имеют определяющий характер при описании объекта закупки. Большинство правил аналогично позициям ФАС России, отраженным во множествах разъяснений на эту тему.

ЧТО-ТО ПОШЛО НЕ ТАК

Необходимо предупредить о такой ситуации, когда даже выигравший конкурс исполнитель может оказаться не у дел. Речь идет об одностороннем отказе заказчика от исполнения контракта. Госзаказчик может воспользоваться таким правом, если исполнитель не выполнит заказ или выполнит его ненадлежащим образом.

Если заказчик решит этим правом воспользоваться, то ему нужно внимательно ознакомиться с содержанием частей 12 - 14 статьи 95 Закона о контрактной системе. ➤

Когда будет принято решение об одностороннем отказе, то в течение 3 рабочих дней необходимо направить его исполнителю заказным письмом с уведомлением о вручении и другими способами отправки (налично, электронная почта, факс, телеграмма, иное), разместить его в ЕИС. Затем заказчик должен подождать, когда исполнитель получит это решение, и отсчитать 10 дней на вступление решения в силу. В течение одного рабочего дня, следующего за датой расторжения контракта, информацию о расторжении контракта он обязан разместить в ЕИС. В течение трех рабочих дней с даты расторжения контракта заказчик обязан направить информацию о не исполненном контракте хозяйствующему субъекту в антимонопольный орган для включения в Реестр недобросовестных поставщиков.

При этом исполнитель в течение 10 дней, пока решение о расторжении контракта вступает в силу, вправе исполнить контракт. В этом случае заказчик будет обязан отменить свое решение.

ТИПИЧНЫЕ НАРУШЕНИЯ

Отметим, что в госзакупках могут подводить не только исполнители, но и сами заказчики. Так, хозяйствующие субъекты все чаще обращаются в антимонопольный орган по вопросам несвоевременной оплаты по уже выполненным контрактам.

Поэтому и заказчикам необходимо обратить внимание на то, что с 6 августа 2017 года введена в действие статья 7.32.5 КоАП РФ. Она предусматривает административную ответственность за нарушение должностным лицом заказчика срока и порядка оплаты товаров (работ, услуг). Административный штраф по этой статье составляет от 30 до 50 тысяч рублей.

Другое распространенное нарушение - утверждение документации о закупке с нарушением требований 44-ФЗ. Часто заказчики включают в проект контракта, который является частью документации, не все

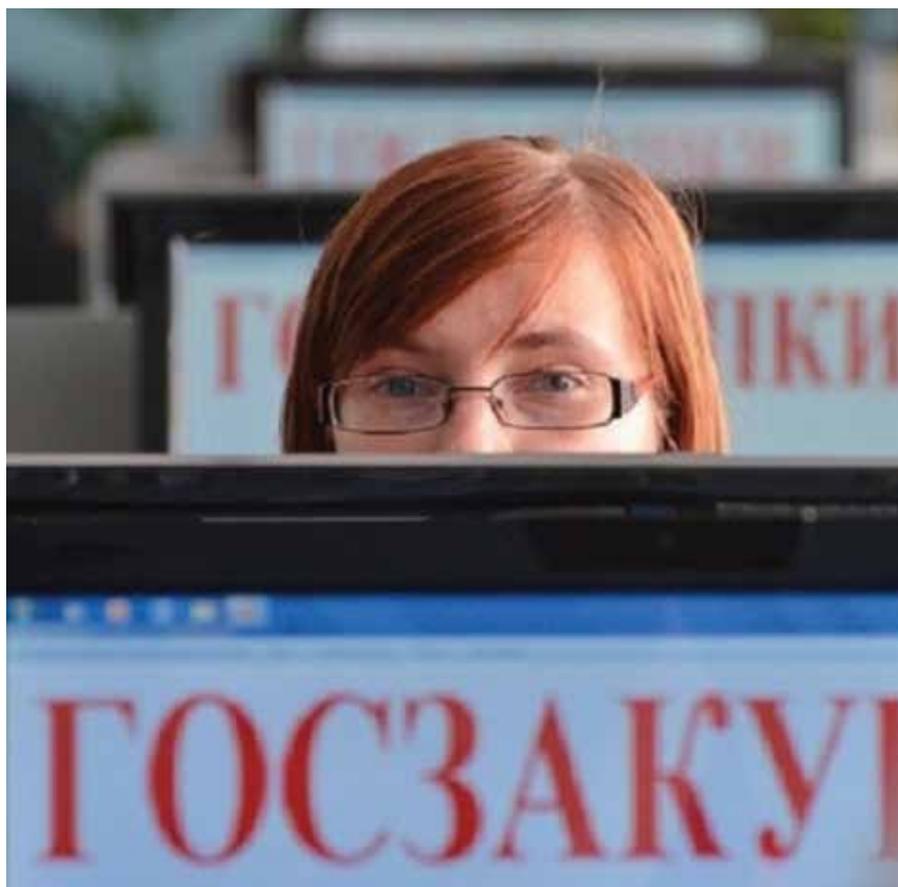
варианты размеров штрафов согласно Постановлению Правительства РФ от 30.08.2017 № 1042 или указывают штрафы согласно этому Постановлению, но без учета возможности снижения цены контракта по результатам торгов по сравнению с начальной ценой. Указанное может привести к заключению контракта не на основании аукционной документации, поскольку заказчик все же должен будет установить правильный размер санкций за неисполнение, надлежащее исполнение контракта. Административная ответственность за такое нарушение предусмотрена частью 4.2 статьи 7.30 КоАП РФ, штраф 3000 рублей.

И еще один вид нарушений, который допускают госзаказчики, - это отклонение заявки на участие в электронном аукционе по непредусмотренным 44-ФЗ основаниям. Приведем конкретный пример: заявку отклонили, поскольку в ней якобы была недостоверная информация о харак-

теристиках одной из видеокамер. По информации, которую заказчик получил с сайта производителя, у видеокамеры не было нужных заказчику характеристик. Однако оценивать так товар было неверным.

Дело в том, что информация, предоставленная на сайтах производителей в Интернете, не относится к официальному данным. Характеристики товаров, указанные в том числе и на официальных сайтах производителей товара, могут быть изменены без предварительного уведомления потенциальных покупателей, например, по производственной необходимости и иным обстоятельствам.

Поэтому необходимо учесть, что за незаконный допуск (недопуск) до участия в торгах по 44-ФЗ предусмотрена административная ответственность частью 2 статьи 7.30 КоАП РФ. Административный штраф равняется 1% начальной цены контракта, но не менее пяти тысяч рублей и не более 30 тысяч рублей.



ТЕСТЫ ДЛЯ БУХГАЛТЕРА

ИЗДАТЕЛЬСТВО
**главная
книга**

ПРОВЕРЬТЕ СВОИ ЗНАНИЯ!

**НАЛОГИ
БУХГАЛТЕРСКИЙ
УЧЕТ**

**ПОСОБИЯ
ЗАРАБОТНАЯ
ПЛАТА**

Вы: отвечаете
на вопрос

Мы: сразу анализируем
ответ, даем пояснения

РЕЗУЛЬТАТ: обучение и оценка ваших знаний

Начать проверку прямо сейчас:
glavkniga.ru/tests

Результат будет оценен по 5-балльной шкале, на все ответы имеются подробные пояснения и обоснования. Тесты могут использоваться для обучения, проверки своих знаний, а также при приеме на работу сотрудников бухгалтерии.



КОНСУЛЬТАНТ
КОМИ

Телефон: 8212 29-15-51

Закупки на раз-два-три

Ежегодно бюджетные компании закупают огромный объем товаров и услуг. Причем к 15% своих закупок обязаны привлекать представителей малого бизнеса. Многим предпринимателям именно госзакупки помогают расширить рынок сбыта. Как грамотно выйти на этот рынок, мы попросили рассказать Виталия Чупрова, руководителя ООО «Мир бизнеса».

— **Виталий, чем интересен бизнес на госзакупках?**

— Существуют два вида бизнеса. Первый - когда вы ищете клиентов и для их поисков нужно вкладываться в маркетинг, рекламу, качественное продвижение. А тренды сейчас такие, что маркетингом чуть ли не каждый второй занимается, поэтому получается затратно и порой непрофессионально. Второй вид бизнеса - это клиент уже готовый, и его зовут государство, у которого всегда есть деньги и всегда есть потребности. Этим и хороши госзакупки, что людям не надо искать клиента.

— **На все сферы бизнеса есть запросы у государства?**

— Трудно представить такую сферу, которая государству была бы не нужна. Даже есть секретные аукционы, понятно, что туда не все могут заходить, но они есть.



Виталий Чупров

Подумайте, хотите ли вы работать с госзаказом.

Советы от сертифицированного специалиста по госзакупкам Виталия Чупрова. Госзаказ не для вас, если:

1. Вы рассчитываете на сверхприбыль.
2. Привыкли к стабильным и постоянным доходам.
3. Не хотите развиваться.

Допустим, какие потребности есть у школы? Питание необходимо, оргтехника нужна, уборка от снега, ремонт школы - требуются. Чем бы вы по факту ни занимались, это государству нужно! Потому что у государства есть учреждения, которые никак, кроме как через госзакупки, потратить деньги не могут. Поэтому им и товары, и услуги приходится закупать через соответствующие процедуры.

— **Сейчас в России очень много так называемых «самозанятых» специалистов или людей, не зарегистрированных как ИП, но изготавливающих что-то в небольших масштабах. Например, делают вышивки на национальных костюмах или мастерам какие-то простые табуретки. Им тоже найдется применение?**

— Да. В России очень много праздников, и зачастую для награждения в такие дни учреждения заказывают какие-то экзотические вещи. Например, постельное белье с вышивкой. Почему бы самозанятым гражданам не купить постельное белье и не сделать на нем свою вышивку?

Государственные учреждения обязаны делать план-график закупок на год вперед, указывая, на что они планируют тратить деньги. Все это отражено на сайте госзакупок www.zakupki.gov.ru. И там можно посмотреть, на что каждое учреждение планирует потратить свои деньги. Там нет подробной детализации, но укрупненно можно узнать, что

деньги, например, пойдут на питание, технику, ремонт.

Еще более укрупненно можно узнать в планах закупок на три года вперед. Допустим, вы живете в определенном районе и хотите обслуживать здесь около 10 учреждений, чтобы не ездить по всей России. Для этого можно посмотреть, какие планы есть у этих организаций на ближайшее время, и под их планы подстроиться.

— **С каких именно закупок вы советуете начинать?**

— По направленности заказчика нет разницы. А вот, что касается закона, то безопаснее и проще начинать с ФЗ-44. Этот закон касается работы с теми учреждениями, которые на 100% принадлежат государству. ФЗ-223 касается учреждений, которые на 50 и больше процентов принадлежат государству, а также коммерческих закупок учреждений, которые принадлежат государству меньше чем 50%.

ФЗ-44 практически все регламентирует, его постоянно дорабатывают. А закон 223 маленький, и там практически ничего не прописано.

В чем основная идея государства? Если учреждение на 100% принадлежит государству, то жестко смотрят, куда заказчики эти деньги тратят. А если учреждение не полностью государственное, а оказывает какие-то услуги и получает прибыль, то может тратить прибыль на то, что считает нужным. И государство уже

не так жестко контролирует, на что эта прибыль тратится. Поэтому, если вы нацелены на сверхприбыли, то госзакупки - это не про вас!

— Какие первые шаги необходимо совершить, чтобы начать работать с госзакупками?

— Первое, что необходимо, - это тотальный настрой на действия. Есть люди, которые готовы реально сидеть на работе и ничего не делать, лишь бы им платили. Их никто не трогает, у них есть отпуск, гарантированная зарплата, и их это устраивает. Таким людям бесполезно идти в госзакупки, потому что они найдут миллион причин, почему там заработать невозможно. А есть люди, которые говорят: да, я смогу, разберусь, сделаю.

Например, в прошлом году я рассказал моей напарнице по волейболу про госзакупки. Она как раз собиралась уйти с работы. Говорю: «Вперед! Райской жизни не будет. Но все возможно». И она ушла с работы и стала заниматься поставками по всей России: то есть в одном месте покупать и нужным клиентам по устраивающей их цене поставлять. Она начала с таких простых вещей, как посуда, футболки - все это тоже нужно государству. То есть, она находила заводы, которые готовы были ей поставить футболки, допустим, по 100 рублей. А по госзакупкам она находила заказчика, кому они были нужны по 150 рублей.

— Трудно найти такие товары, которые сильно ниже по цене, чем цена заказчика?

— Это вопрос желания. Как это делается? Находится процедура, где прописано, что требуется тысяча футболок такого-то размера и из такого состава. На ознакомление с документацией, если это аукцион, у тебя есть минимум 7 дней, если это котировки - минимум 4 дня. За эти 7 дней надо определиться, до какой суммы мы можем сделать эту поставку. Надо найти завод, где вы сможете это купить. Например, находишь поставщиков, которые готовы тебе поставить эти футболки по 100 рублей. Выходишь на аукцион и играешь. Цена снижается, и ты понимаешь, так я работаю столько, еще ниже опустится



цена - столько выиграю. Опускаешься до своей точки безубыточности. Если больше, то ты просто не делаешь ставки. Если меньше, то выходишь на аукцион.

— Стоит ли пробовать человеку исполнять заказ, если он никогда им не занимался и на данный момент не имеет необходимого опыта, трудовых ресурсов для его исполнения? Например, вы выигрываете контракт, но у вас еще нет необходимых специалистов и оборудования. Стоит ли за этот контракт браться?

— Поделюсь своим опытом, возможно, очень жестким. Свой первый строительный контракт я заключил на 14 миллионов, когда мне было 23 года. Да, у меня была хорошая инженерная подготовка, но в жизни ремонтами я не занимался. Честно говоря, мы из-за своей неопытности потеряли тогда с партнером 2 миллиона: пришлось больше заплатить людям, много потеряли на материалах и транспорте. А начали с того, что стали узнавать, как все делается. Разбирались, как делаются вентилируемые фасады, разобрались с чертежами, ходили по объектам, где это все было реализовано. Потом находили обычных людей, учили их это делать, хотя в момент победы еще сами не умели. Мы выиграли в апреле, а к исполнению заказа приступили летом. Тогда мы приобрели хороший опыт и работали с прибылью уже на следующих заказах.

— В каких сферах сложнее всего участвовать в госзакупках?

— Зайти в строительную сферу без качественной подготовки технической документации не получится. Нужно написать заявку - прописать конкретно характеристики, что будете делать. Мало того, все, что вы пропишите, должно удовлетворять нормативным документам - ГОСТам, СНИПам. Для поставок или услуг прописывания таких характеристик не требуется.

— Какие еще подводные камни могут встретиться тем, кто захочет взяться за выполнение госзаказа?

— Заказчик может выставить нереальные сроки для выполнения или прописать неудобные условия. Часто это делается заказчиком для того, чтобы отсеять «ненужных» поставщиков, а дать возможность выиграть контракт «своей» компании. Вы, как поставщик, можете жаловаться на это УФАС. Но, учтите, что вы при этом не заработаете денег, зато потратите время на подготовку жалобы, будете доказывать, что поставщик хочет выполнить коррупционную закупку. По факту этим должны заниматься контролирующие органы. Если уж совсем хочется принять участие в закупке, то тогда пишите жалобу в УФАС, что сроки нереальны для выполнения (например, технологический процесс длится 20 дней, а в заявке написано выполнить за 7 дней).

КАК УЧАСТВОВАТЬ В ГОСЗАКУПКАХ?



1. Поставщик

У вас не должно быть долгов по налогам, сборам и судимостей за преступления в сфере экономики. Предприятие не должно находиться в стадии банкротства и ликвидации. Не имеет значения ни размер компании, не важно, кто вы – ООО, ИП или физическое лицо. Вы даже можете быть не-резидентом России. Но иногда заказчики выставляют требования, например, к наличию лицензий, сертификатов и допусков.

2. Найдите подходящий заказ

Воспользуйтесь сайтом www.zakupki.gov.ru или специализированными системами поиска.

3. Оцените заказчиков и конкурентов

Нашли интересные закупки? Посмотрите по ИНН заказчика все размещённые им закупки: с какой ценой выигрывали победители, кто именно. Это позволит определить конкурентную цену на ваши товары и услуги, оценить шанс выиграть закупку конкретного заказчика. Если на него были жалобы в УФАС, часто выигрывает один и тот же поставщик, цены подписанных контрактов кажутся необоснованно завышенными или заниженными, лучше обходите его закупки стороной.

4. Оцените свои силы

Изучите закупочную документацию, проект договора, оцените свои возможности и цену, которую можете предложить в заявке (или до которой сможете снизиться во время аукциона). Если готовы участвовать, то отправляйте заявку. Самыми популярными из конкурентных видов закупок являются:

Аукцион. Победитель определяется по итогам электронных торгов по самому выгодному предложению. Ценовое предложение подается во время торгов и может несколько раз меняться. Аукцион проводится только в электронном виде.

Запрос котировок. Главный критерий выбора победителя – цена. Свое ценовое предложение нужно подавать до начала торгов.

5. Внесите обеспечение заявки для участия в аукционе или конкурсе

Госзаказчики требуют финансовую гарантию того, что победитель подпишет договор. Залог (денежные средства или тендерный займ) составляет от 0,5 до 5% от начальной минимальной цены. Залог не возвращается, если победитель отказался заключать контракт. Всем остальным участникам, не выигравшим в аукционе, залог возвращается.

6. Подайте заявку

Для конкурса заявку в бумажном виде нужно доставить заказчику в запечатанном конверте (курьером, почтой, лично). В электронном аукционе – загрузить через электронную торговую площадку (ЭТП), подписав электронной подписью.

Если вы участвуете в электронной процедуре, потребуется:

- Получить в удостоверяющем центре электронную подпись. Цена вопроса 5 - 7 тысяч рублей.
- Пройти аккредитацию на той ЭТП, где проводятся торги.

На данный момент в России 6 площадок:

- Сбербанк АСТ
- Росэлторг
- РТС-тендер
- НЭП (Национальная электронная площадка)
- Заказ.рф
- РАД

На первых двух площадках все интуитивно понятно, доступно, и легко можно разобраться, как все устроено. Если вы работаете на территории Коми, то вам достаточно будет зарегистрироваться на Сбербанк АСТ и РТС. Для аккредитации необходимо придумать свой логин, пароль и внести свои данные (ИНН, место нахождения, разместить копию устава, выписку из ЕГРЮЛ, решение о назначении себя директором и т.п.).

- Отправить заявку в электронном виде на ЭТП.

12. Выполните контракт и получите оплату

Обязательно следите за ходом работ, сроками и качеством оказания услуг или поставки товара. Когда будет подписан акт выполненных работ, поставщику произведут оплату, вернут обеспечение.

10. Подпишите контракт

В определённый срок подпишите контракт, а в случае проведения электронного аукциона, контракт подпишите электронной подписью в интерфейсе торговой площадки, на которой проводился аукцион.

9. Внесите обеспечение контракта

Победитель конкурса и аукциона должен внести финансовое обеспечение выполнения контракта, предоставив банковскую гарантию или перечислив денежный залог на счет заказчика. Размер обеспечения – от 5 до 30% от начальной максимальной цены.

8. Дождитесь результатов

А) Вы победили. Переходите к пункту 9.
Б) Вы заняли второе место. Бывает, что заказчик отклоняет заявку участника-победителя, например, из-за отсутствия сертификатов или допусков. А значит, вы автоматически становитесь первым.

7. Не пропустите процедуру

При проведении открытого конкурса или запроса котировок в назначенный день собирается комиссия, которая вскрывает все конверты и определяет победителя. Отбор проходит по заявленным в закупочной документации критериям или по наименьшей предложенной цене. Любой участник может присутствовать на вскрытии конвертов с заявками и даже вести видео- и аудиозапись.

Тренажер для будущих партнеров госзаказа

Недавно в Сыктывкаре был презентован тренажер, который помогает предпринимателям стать грамотным поставщиком госзаказчика. Андрей Макаровский, руководитель Центра сопровождения заказчика, рассказал, для кого предназначена эта программа.

— Мы начали работу над тренажером в апреле 2016 года. Все началось с поиска в Сети программы для обучения работе в ЕИС, так как мы сами являемся преподавателями по программе «Управление государственными и муниципальными закупками». Но когда эти поиски закончились ничем, пришла идея создать свой тренажер. Сегодня наша программа дает возможность в режиме реального времени проводить обучение работе в ЕИС.

— **Какие основные задачи можно отточить с помощью тренажера?**

— Тренажер позволяет сформировать план закупок, план-график, извещение, протоколы заседания конкурсных комиссий, а также сформировать и разместить отчеты. Работая на официальном сайте, сотрудники несут ответственность за свои действия, в том числе и материальную. Поэтому, чтобы избежать ошибок в работе, а также штрафов, контрактные управляющие могут отточить навыки работы на нашем тренажере.

— **Кто уже проявил интерес к тренажеру и выразил желание пройти обучение?**

— Сейчас мы предлагаем тренажер образовательным организациям для использования его в учебном процессе. Контракты подписаны с институтами Краснодара, Ставрополя, Тюмени, Барнаула, Калининграда, Красноярска, Казани, Москвы и Санкт-Петербурга.

— **Сколько времени занимает учеба на тренажере?**

— Все зависит от слушателя, насколько он подготовлен. В среднем мы

отводим на практический тренинг 10 академических часов.

— **Для кого в первую очередь предназначен этот тренажер - для уже действующего бизнеса или скорее для студентов вузов?**

— Тренажер актуален и для студентов, и для работающих специалистов. Конечный вариант нашего тренажера подразумевает возможность самостоятельного обучения. То есть любой желающий сможет зайти в тренажер и с помощью подсказок самостоятельно изучить его, но это в будущем. А сейчас это можно сделать только с преподавателем-практиком в учебных центрах дополнительного профессионального образования и университетах, с которыми мы подписали договоры о сотрудничестве. В Сыктывкаре мы сотрудничаем с ЧОО ДПО «Профцентр» и ГУП РК «РП «Бизнес-инкубатор».

— **Каких проблем позволяют избежать предпринимателю тренировки в этой программе?**

— Данный тренажер предназначен для тренировки контрактных управляющих. То есть для тех, кто непосредственно работает и формирует государственный заказ, или тех, кто планирует стать контрактным управляющим. Для предпринимателей он, возможно, станет полезен в следующем году. По планируемым изменениям, которые вступят в силу с 1 января 2019 года, все предприниматели, кто изъявит желание стать поставщиком государственных и муниципальных нужд, должны будут пройти регистрацию в Единой Информационной Системе.

— **Где и как можно потренироваться работе с госзакупками на вашем тренажере?**

— Пройти обучение можно у нас в центре или у наших партнеров.



Провести закупку легко!

У вашей компании возникают сложности в проведении закупки? Юрист теряется в массиве информации, и ему трудно отследить регулярные изменения в законодательстве? В этой ситуации вашим профессиональным помощником в подготовке документов и проведении закупки станет СПС КонсультантПлюс.



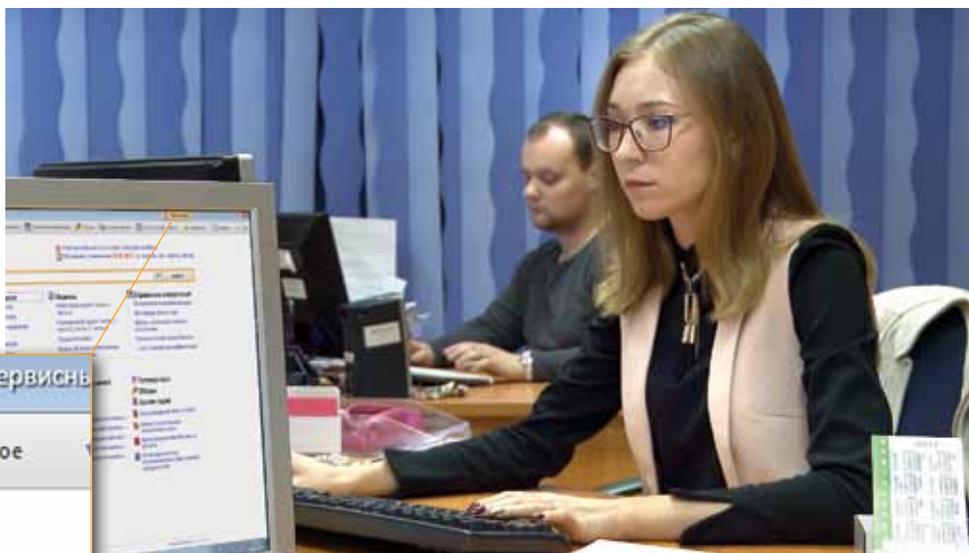
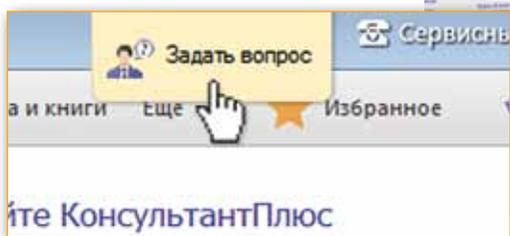
Куликова Лилия,
юрист Линии консультаций компании «Консультант Коми»

В справочно-правовой системе КонсультантПлюс информацию, касающуюся закупок, можно найти в нескольких разделах:



ОБРАТИТЕСЬ ЗА ПОДСКАЗКОЙ НА «ЛИНИЮ КОНСУЛЬТАЦИЙ»

Примеры ответов специалистов «Линии консультаций» на ряд актуальных и спорных вопросов, связанных с применением Законов N 44-ФЗ и N 223-ФЗ.



Вопрос: При заключении контракта поставщик обязан отправить обеспечение исполнения контракта. Является ли нарушением, если поставщик ошибся с перечислением денежных средств и отправил сумму меньше, чем указана в договоре? Может ли поставщик вторым платежным поручением дополнить сумму до размера, указанного в договоре?

Ответ: Федеральный закон N 44-ФЗ не содержит обязательного требования о направлении суммы обеспечения контракта одним платежом. Так, согласно положениям Постановления Третьего арбитражного апелляционного суда от 15.05.2015 по делу N А33-26219/2014 предоставление обеспечения исполнения контракта в меньшем размере в результате технической ошибки, о которой стало известно позже сроков подписания контракта, рассматривается

судом следующим образом: арифметическая ошибка при определении сумм обеспечения хотя формально и подпадает под уклонение от заключения контракта, но является недостаточной для включения сведений об обществе в реестр недобросовестных поставщиков. Аналогичный вывод содержится в Постановлении 18-го арбитражного апелляционного суда от 30.04.2015 N 18АП-2901/2015 по делу N А07-19042/2014.

Вопрос: Вчера мы опубликовали план-график. Можем ли мы опубликовать извещение или надо ждать 10 дней со дня публикации плана-графика?

Ответ: При размещении первоначального плана-графика выжидать «паузу» в 10 дней, указанную в части 14 статьи 21 Закона № 44-ФЗ, не требуется. Обязанность соблюдать «паузу»

10 дней для того, чтобы приступить к закупкам, установлена для заказчика только при внесении изменений в уже размещенный план-график размещения заказов.

Вопрос: Необходимо ли менять план закупок и план-график по Закону N 44-ФЗ после каждого изменения плана финансово-хозяйственной деятельности? В какой срок?

Ответ: После каждого изменения плана ФХД необходимо вносить изменения в план закупок и план-график. Правовых норм, прямо регламентирующих срок внесения изменений в план закупок и план-график в случае изменения показателей плана ФХД, не представлено. Но если внесение

изменений в показатели плана ФХД считать утверждением актуальной редакции такого плана, то вступают в силу нормы ч.8 ст.17 и ч.10 ст.21 Закона N 44-ФЗ, которые предписывают утвердить план закупок и план-график в течение 10 рабочих дней с момента утверждения плана ФХД.

Наряды не с конвейера

Для любой женщины самый настоящий кошмар – это встретить ту, кто одета в точно такое же, как у нее, платье. Поэтому в желании сохранить стиль и индивидуальность они готовы тратить часы на поиск уникальной одежды. И зная об этом маленьком дамском капризе, предпринимательница из Сыктывкара готова им в этом потакать. Оксана Аверкиева создает изящные и стильные коллекции, но совсем небольшими партиями. Чтобы шансов встретить двойника практически не было. И при этом сохранялось ощущение своей неповторимости и достойного твоего статуса наряда.



— Оксана, с чего начинался ваш швейный бизнес?

— После окончания вуза я вернулась в Сыктывкар и пару лет работала по своей профессии «дизайнер интерьеров»: придумывала полный архитектурный проект помещения, рисовала чертежи для квартир, офисов, выполняла оформление для офисов «Мои документы» в Микуни, Княжпогосте, для строительных компаний. Продвигалась через свою страницу «ВКонтакте», да и по сарафанному радио клиенты узнавали обо мне все больше и больше. Так что заказов хватало. Но потом мне неожиданно стало интересно конструирование одежды. Как есть 3D программы по проектированию помещений, в которых я работала, так существуют и программы по проектированию одежды. На волне своего интереса я решила пройти обучение у частного учителя.

Как раз в это время в соцсетях увидела объявление, что мэрия Сыктывкара вместе с Центром занятости проводит конкурс на получение гранта для открытия своего бизнеса. Приз - 300 тысяч рублей. Для участия необходимо было представить бизнес-план, и у меня почему-то в голове созрел проект по созданию ателье. На грант можно было рассчитывать, если проект выполнит две социальные роли.

Я отправилась в детский дом и узнала, что им необходимо пошить костюмы для выступлений, поскольку детки ездят с концертами по Коми и по России. Потом в Колледже сервиса и связи сообщили, что у них есть проблема с трудоустройством швей. По полученной профессии работает ничтожный процент от выпускников. В результате я написала проект, в котором бралась трудоустроить швей и отшить костюмы для детского дома. Детально расписала, на что мне необходимы эти 300 тысяч рублей: на приобретение швейных машинок, материалы, зарплату на первые три месяца, налоги, отчисления в социальные фонды. Гарантировала, что при открытии бизнеса трудоустрою трех специалистов в возрасте до 30 лет.



Наше досье

Оксана Аверкиева, 29 лет. Закончила Вятский госуниверситет по специальности «Дизайнер интерьеров».

В 2015 году выиграла грант администрации Сыктывкара и открыла ателье по пошиву одежды. Летом 2017 года открыла магазин брендовой одежды «Martox».

Замужем, воспитывает сына.

— И проект одобрили?

— Да, в начале ноября 2015 года я сдала проект на конкурс, а через две недели мне позвонили: «Поздравляю, вы выиграли грант в 300 тысяч рублей». Сразу перечислили деньги, но предупредили, что до 31 декабря я уже должна полностью отчитаться по бизнес-плану! То есть мне нужно было трудоустроить людей, закупить оборудование, ткани... Получается, что за месяц я как смогла, так и запустила проект.

— Вам хватило этих средств для старта?

— Поскольку в проект я закладывала изначально все - и зарплаты, и первый заказ - пошив детских костюмов, то тем самым я обеспечила швей работой на два месяца. Кроме этого, мне оплатили дизайн-проект, поэтому к 300 тысячам по гранту добавила еще 100 тысяч своих. Было понятно, что швеям нужна постоянная работа, поэтому на свои деньги купила ткань, из которой мы и отшили первую коллекцию платьев. ➤

— У вас в то время еще не было магазина. Как вы находили покупателей для своей коллекции?

— Сначала раскручивали себя через «ВКонтакте», «Инстаграм». И в первые полгода только через соцсети мы получили массу заказов на выпускные платья. Потом стали устраивать показы. Например, договаривались с ТЦ «Макси» и с агентством моделей о демонстрации коллекции на безвозмездной основе, нам оставалось только оплатить ведущих. Приглашали на показ в клубе «Крылья», куда приехал известный диджей. Участвовали в благотворительной акции от фонда «Сила добра»: выставили платья на аукцион, а всю выручку отдали в фонд.

— Почему вы решили сосредоточиться на собственных коллекциях, а не организовать привычное ателье? Это выгоднее?

— Конечно, изначально мы выбрали два направления: шили одежду готовую и по индивидуальным меркам. Коллекцию можно было оценить на

нашей странице «ВКонтакте», затем люди приходили в ателье и покупали готовые изделия. Так стало ясно, что готовые платья продаются очень даже хорошо.

Разумеется, когда шьешь наряды массово и заказываешь ткань оптом, то их себестоимость получается значительно ниже. Когда пошив индивидуальный, то конструктору необходимо построить лекала по желанию заказчика, собрать платье на примерку, распороть, собрать на вторую примерку, внести изменения, потом только отшить. Индивидуальное платье — это длинный процесс. К тому же для заказчика ткань выходит дорого, пошив обходится в 4-5 тысяч, в итоге индивидуально пошитое платье обходится в 7-8 тысяч. В то время как качественное платье в магазине можно купить за 3-4 тысячи. То есть разница получается в 1,5-2 раза.

— Вы полностью отказались от индивидуальных заказов?

— Нет, около 20% изделий по-прежнему

шьем по индивидуальным меркам, а остальные ресурсы идут на создание своей коллекции. Создаем лекала, подбираем ткани, шьем в Сыктывкаре, но иногда при большой загруженности отшиваем в другом городе.

— С чем это связано?

— У нас довольно сложные платья, а специалисты, которые могут работать с кружевом, сеткой, бархатом, с непростым кроем, в Сыктывкаре немного.

— Неужели в столице Коми не найти швей нужного уровня?

— Проблема с кадрами действительно существует. Мы постоянно выставляем на сайтах объявления о наборе швей. Приходит много желающих, но отбираем нужных людей по крупиночкам. Увы, профессионалов немного. Бывали случаи, что клиент оплачивал ткань, пошив, а швеи подводили. И приходилось возвращать заказчику стоимость ткани и возвращать аванс.





— **Что подтолкнуло вас открыть магазин?**

— Появился большой спрос на наши изделия, и представлять их только в Интернете уже было недостаточно. Но в отличие от обычных магазинов одежды мы совмещаем функции магазина готового платья и ателье. Например, если клиенту нравится платье из нашей коллекции, но оно по каким-то причинам сидит неудачно или нет нужного размера, то мы предлагаем наше изделие пошить специально для клиента — под его размер и из его ткани. При этом цена в большинстве случаев не меняется или поднимается процентов на 15 и то за счет примерки. То есть мы шьем то же самое, что есть в магазине, но по меркам клиента.

Также если человеку платье немного не подходит по фигуре, то мы можем его подшить, заузить юбку, укоротить рукава. Мы предлагали клиенткам такую услугу в магазине,

и они стали параллельно приносить другие вещи для мелкого ремонта.

Раньше мы отказывались от такой задачи, но спрос оказался высоким, поэтому стали предоставлять такую услугу, как реконструкция одежды. И взяли специалиста по ремонту одежды. Например, надо не просто что-то подкоротить, а придать старой одежде новый вид — например, нашить на старую кофточку кружево. Недавно девушка принесла старый джемпер, а мы ей нашили на него имитацию рубашки — воротничок, манжеты, юбочку. Или многие спрашивают, можем ли мы нашить сзади на джинсы молнию — такой новый хит. Почему бы и нет?

— **У вас в коллекциях есть платья, юбки, блузки, брюки, даже нижнее белье. А что из этого идет лучше всего?**

— Платье. Потому что девушка с его помощью сразу решает все проблемы и не задумывается, с чем его скомпо-

новать. Например, если мы отшиваем юбки, но они труднее раскупаются, чем когда мы к юбке предлагаем комплект из блузки и жакета.

— **На какую аудиторию рассчитаны ваши коллекции?**

— С самого начала мы рекламировались через «ВКонтакте» и «Инстаграм», а это девушки в возрасте 20-35 лет с размерным рядом 42-46. И лишь недавно мы начали отшивать по меркам клиента платья 48-52 размеров. Оказалось, что через Интернет хорошо идут платья 46 размера, а через магазин — одежда больших размеров. Поэтому мы стараемся расширять коллекции именно в этом направлении. Хотим, чтобы женщины с размером 48-52 в нашем магазине увидели такой же ассортимент, как для девушек 42-44 размера. Конечно, в таких коллекциях надо учитывать, как скрыть недостатки, полноту и подчеркнуть достоинства. И разрабатываем такие платья, >



чтобы женщины чувствовали себя в них достойно.

— **Что означает название вашего магазина «Martox»?**

— Когда мы создавали первую коллекцию, нужно было срочно придумать бренд. И мы сложили часть моей девичьей фамилии и имени в название

«Martox». Думали, что со временем поменяем, но название прижилось, а сейчас мы его брендируем, регистрируем как торговую марку.

— **Вы с самого начала подошли к созданию коллекции всерьез?**

— Да, фирменная бирка появилась на одежде уже с первой коллекции. Сразу

старались придать коллекции такой же вид, как в магазине — указать состав ткани, пришить свой лейбл. Сейчас мы стремимся делать и обработку более качественно, все швы обрабатывать косой беечкой. Стараемся, чтобы изделие и внутри было не менее красивым, чем снаружи. Недавно ввели градацию для изделий — обычные и с обработкой люкс, которые стоят чуть дороже.

— **Есть мысли, в каком направлении вам хотелось бы развиваться?**

— Ближайшие планы — расширяться, увеличивать точки продаж, но в других городах. Мы не стремимся открывать много точек в одном городе, иначе все будут ходить в одинаковом — хочется сохранять индивидуальность. При этом отшивать много — выгоднее. Поэтому мы готовы к тому, чтобы продавать наши изделия по сниженной цене, но при определенном объеме, оптом. И ведем переговоры по оптовой продаже за пределами Коми. Уже сейчас у нас активно заказывают из других городов через Интернет, и наши платья уходили почтой в Калининград, по Коми, в Симферополь.

— **Есть ли в вашем бизнесе помощники?**

— Я все делаю сама, но есть поддержка — семья. А так наш коллектив — это продавцы, конструктор, швеи.

— **Сколько времени вы тратите на работу?**

— К 8 утра приезжаю на работу и до 18 часов в ателье или в магазине. Но для меня это не работа, я живу этим делом.

— **Вы нашли свое призвание?**

— Да, меня это вдохновляет, чувствую, что реализовалась. Удивительно, но если бы я не выиграла грант, то вряд ли бы сама решилась на это дело. Швейное производство слишком сложное. Грант меня подтолкнул к созданию своего бизнеса. Поэтому когда я погрузилась в это дело, то процесс пошел уже сам собой.



Закон поддерживает порядок,
искусство — совершенствует

ООО «КонсультантПлюсКоми»
Сыктывкар, ул. Интернациональная, 108/3
Горячая линия: 8212 29-15-51
www.consultantkomi.ru



**КОНСУЛЬТАНТ
КОМИ**

ПРАВО ЖИТЬ РАЗУМНО

Платежные системы: кому можно доверять свои деньги

Оплата услуг в интернете, совершение покупок в онлайн-магазине, перевод денег между счетами двух компаний – для совершения этих операций часто используются электронные платежные системы. Безопасно ли это? Обеспечивается ли при этом конфиденциальность ваших персональных данных? Есть ли вероятность похитить деньги из вашего электронного кошелька? И какую электронную платежную систему лучше использовать? Давайте разбираться.



Василий Мамин,
главный специалист
сектора веб-разра-
ботки и развития пор-
тальных технологий
ГАУ РК «Центр инфор-
мационных техноло-
гий»

Для сравнительной характеристики возьмем наиболее распространенные в России системы: Payeer, Web-Money, Z-Payment, PayPal, Яндекс-Деньги, Qiwi-Wallet. Оценку будем производить по многоуровневой системе, включающей различные параметры. Все они тем или иным образом связаны со сферой информационной безопасности. Каждый из заданных параметров оценивается по трёхбалльной шкале.

При этом не будем забывать о человеческом факторе. Например, если сервис не обязателен для включения, то высока вероятность, что пользоваться им не будут. Поэтому в систему подсчета мы также ввели весовой коэффициент для каждого параметра в зависимости от его обязательности: для обязательных сервисов – «1», для сервисов, которые требуется подключить дополнительно, – «0,5».

1. СТАВИМ ЗАМКИ ПОБОЛЬШЕ И ПОНАДЕЖНЕЙ

Что важно при вводе пароля

Первый критерий — набор параметров, отвечающих за защиту информации при прохождении пользователем авторизации/регистрации на сайте компании.

В этот параметр включены:

- соответствие сложности пароля требованиям политики безопасности,
- наличие ограниченного числа попыток ввода пароля при прохождении авторизации;
- возможность многофакторной аутентификации;
- возможность использования токенов для прохождения авторизации;
- наличие Captcha при авторизации.

Для начала рассмотрим параметры: «соответствие пароля требованиям безопасности» и «ограниченное число ввода пароля при прохождении

авторизации». Так как не существует нормативных правовых актов федерального уровня, которые бы устанавливали четкие ограничения к данным параметрам, то для оценки будем использовать минимальные требования из готовящейся к внедрению рекомендательной методики ФСТЭК России «Меры защиты информации в государственных информационных системах».

Выдержка из документа:

- «длина пароля не менее шести символов;
- алфавит пароля не менее 30 символов;
- максимальное количество неуспешных попыток аутентификации (ввода неправильного пароля) до блокировки от 3 до 10 попыток;
- блокировка программно-технического средства или учетной записи пользователя в случае достижения

установленного максимального количества неуспешных попыток аутентификации от 3 до 15 минут; — смена паролей не более чем через 180 дней».

Рассматривая непосредственно сложность пароля, стоит отметить, что приведенные в методическом документе требования соблюдаются во всех системах, за исключением Z-Payment. К сожалению, в этой системе удалось зарегистрироваться, используя пароль «1». Таким образом, все системы с соответствием требований с учетом весового коэффициента получают 3 балла. А система Z-Payment за пароль, грубо не соответствующий требованиям, — 1 балл. Так как ни одна из компаний не предусматривает обязательную смену паролей по истечении определенного срока, этот параметр не повлиял на расстановку баллов.

При рассмотрении параметра «ограниченное число ввода пароля при прохождении авторизации» обнаружено, что данный критерий не реализован в электронном кошельке Payeer, в системах Z-Payment, PayPal, WebMoney. В системах Яндекс. Деньги и QIWI Wallet он отражен не полностью: вместо временной блокировки аккаунта компания к запросу учетных данных добавляет требование

ввода Captcha. Во всех системах параметр используется по умолчанию, поэтому с учетом весового коэффициента участники исследования получают: Z-Payment, PayPal, Web-Money - 3 балла, Яндекс-Деньги, QIWI Wallet - 2 балла и компания Payeer остается с нулем.

2. ПЕРЕХИТРИТЬ ХАКЕРОВ

Важный критерий при определении защищенности электронной платежной системы - это многофакторная аутентификация при входе пользователя в систему. Этот параметр позволяет избежать несанкционированного входа в личный кабинет пользователя, даже если хакеры пытаются подобрать пароль от его учетной записи.

Наличие Captcha при авторизации

Этот параметр крайне раздражает пользователей, так как заставляет тратить время на его заполнение. Но он помогает защититься от атак программ-роботов, пытающихся автоматически заполнить поля логин и пароль для получения доступа к личному кабинету. Данный параметр не реализован только в системах PayPal, Яндекс.Деньги, поэтому они по указанному критерию получают 0 баллов, а остальные - по 3 балла.

SMS-подтверждение при прохождении авторизации/регистрации

Этот параметр работает так: на указанный в личном кабинете номер телефона приходит код подтверждения (некоторый набор символов, чаще всего цифровой), который вводится в специальную форму на сайте электронной платежной системы. И если высланный код введен правильно, то система подтверждает выполняемое действие. Выполнение данного требования помогает пользователю защитить свой аккаунт от воздействия злоумышленников.

Увы, не все платежные системы используют этот сервис, но приятным является тот факт, что в системах, применяющих эту функцию, она является обязательной. Поэтому в соответствии с весовым коэффициентом баллы по этому параметру распределились следующим образом: Яндекс.Деньги, QIWI Wallet и WebMoney получают по 3 балла, в то время как кошелькам от компаний Z-Payment, Payeer, PayPal не достается ничего.

Доступ к системе с помощью специального аппаратного обеспечения, например, USB-ключей.

Подобную дополнительную опцию реализует лишь WebMoney в некоторых видах своих кошельков, остальные системы либо не предоставляют такой возможности, либо эта услуга имеется, но информация о ней конфиденциальна. Стоит отметить, что в WebMoney данный сервис является добровольным. Таким образом, с учетом весового коэффициента WebMoney получает 1,5 балла, все остальные — по нулю.

3. НИКАКОЙ АНОНИМНОСТИ! ВХОД ТОЛЬКО ПО ПАСПОРТУ

Докажите, что вы - это вы

Рассмотрим параметр, позволяющий бороться с мошенниками внутри систем. А именно - «наличие анонимных пользователей». Большинство рассматриваемых систем позволяет не оставлять в ней информации о себе, а значит, дает лишнюю лазейку для мошенников. Поэтому анонимность в данном случае - скорее минус, чем плюс. Анонимность

выгодна мошенникам и позволяет постоянно менять кошельки, счета и т.д. для отработки мошеннических схем.

Из представленных систем только PayPal уже на стадии регистрации запрашивает персональные данные пользователя, тем самым не оставляя возможности совершать анонимные покупки. Но хоть данные и заполняются при регистрации, дальше никакой проверки их достоверности не происходит. Поэтому за старания уменьшить количество искателей легкой наживы на стадии регистрации PayPal получает 2 балла. Все поля являются обязательными для заполнения. Поэтому с учетом весового коэффициента у компании также остается 2 балла.

Системы Яндекс.Деньги, WebMoney, QIWI Wallet действуют аналогично. Они дают пользователю право совершать анонимные покупки, но с ограниченными возможностями и в рамках установленного денежного лимита. Когда установленные ограничения будут превышены, система потребует пользователя однозначно подтвердить свою личность. За это каждая из перечисленных систем получает по 1 баллу. Команды PayPal и Z-Payment по этому критерию получают 0 баллов за анонимность и отсутствие информации по указанному параметру соответственно.

Подозрительных занесут в «черный список»

Социальная сеть пользователей электронных платежных систем необходима для создания прозрачного рынка электронных платежей. Рассмотрим параметр, который помогает пользователям системы совершать транзакции с высоким уровнем безопасности - это система «черных списков». В полной мере решение реализовано только в WebMoney. Система уделяет большое внимание построению социальной сети пользователей.

Суть «черных списков» состоит в том, что любой участник системы, который считает, что его обманули или с ним поступили нечестно, может оставить жалобу или претензию на

другого участника. Важно, что подобные жалобы доступны для просмотра всем, кто пытается провести транзакцию с пользователем, на которого выставлена подобная информация. За эту систему WebMoney получает 3 балла.

Z-Payment реализует похожий подход, но информация о подозрительных аккаунтах является персональной и хранится в личном кабинете пользователя. Также если будут замечены мошеннические действия, направленные на деятельность системы, компания уведомит пользователей рассылкой, плюс информация появится в личных кабинетах. За щепетильный подход система получает 2 балла.

В PayPal данный список отсутствует, но компания заботится о своих клиентах и блокирует подозрительные аккаунты. За это системе достается 1 балл. Остальные участники исследования за полное отсутствие системы «черного списка» и её аналогов либо за отсутствие информации по указанному критерию баллы не получают.

Лишняя СМС не мешает

Крайне важными для защиты от мошенников являются функции, которые отслеживают движение средств на балансе пользователя. Также безопасность покупки обеспечивает наличие SMS и e-mail-подтверждения совершаемой операции. Эти сервисы помогут предостеречь пользователя от непреднамеренной покупки и защитят при попытке совершения покупки мошенником через его аккаунт. Именно поэтому эти два параметра будут рассмотрены ниже.

При просмотре ответов от службы техподдержки компаний радует, что абсолютно у всех компаний присутствуют заявленные параметры. Открытым остается только вопрос по системе PayPal: ее сотрудники отказались предоставить информацию о наличии SMS-оповещения, сославшись на конфиденциальность. Поэтому все системы получают по 3 балла за e-mail-оповещения и все, за

исключением PayPal, получают по 3 балла за SMS-оповещения.

Также необходимо заметить, что функция e-mail-оповещения обязательна во всех системах, за исключением QIWI Wallet и WebMoney. В них настройка параметра ведется отдельно в личном кабинете. За это весовой коэффициент компаний равен 0,5. Аналогичная ситуация обстоит с SMS-оповещениями: данная функция является обязательной в системе WebMoney, а в остальных настраивается дополнительно. Поэтому с учетом весового коэффициента по данным параметрам баллы распределяются следующим образом:

Наличие SMS-оповещения:

- WebMoney - 3 балла;
- PayPal, Z-Payment, Яндекс.Деньги, QIWI Wallet - 1,5 балла;
- PayPal - 0 баллов.

Наличие e-mail-оповещения:

- PayPal, Z-Payment, PayPal, Яндекс.Деньги - 3 балла;
- QIWI Wallet, WebMoney - 1,5 балла.

Читаем инструкцию

Многие из регистрирующихся пользователей не подозревают, каким образом мошенники могут завладеть их учетными данными и электронными деньгами. Для этого полезно узнать об основных способах защиты. В этом пользователю поможет инструкция или видео с объяснениями, размещенные на сайте компании.

Подобная инструкция есть на сайтах Яндекс.Деньги, QIWI Wallet, WebMoney, за что компании получают по 3 балла. В компании Z-Payment такая инструкция отсутствует, но в случае выявления мошеннических действий пользователи ЭПС уведомляются по электронной почте, а также данная информация отражается на странице личного кабинета. Поскольку это не решает проблему с неграмотностью пользователя, но позволяет ему быть более осторожным при совершении транзакций, компания получает 1 балл. В системах PayPal и PayPal инструкции отсутствуют, баллы по этому критерию они не получают.

Скрываем приват от чужих глаз

Защита данных пользователя в системе исключительно важна, поэтому в них используется специальный протокол, который обрабатывает приватную информацию, в том числе любые персональные данные.

Последним из рассматриваемых параметров будет использование ЭПС протокола https. Именно он обеспечивает криптографический протокол SSL/TLS, который шифрует передаваемую в систему информацию. В этом параметре система оценивания

крайне проста: наличие протокола https дает компании 3 балла, а его отсутствие 0. В связи с этим расстановка баллов выглядит следующим образом: Payeer, PayPal, Яндекс.Деньги, QIWI Wallet, WebMoney – по 3 балла, Z-Payment – 0.

ТАБЛИЦА: РЕЙТИНГ ПЛАТЕЖНЫХ СИСТЕМ ПО РАЗНЫМ КРИТЕРИЯМ НАДЕЖНОСТИ

Система/ критерий	Payeer	Z-Payment	Paypal	Яндекс. Деньги	QIWI Wallet	WebMoney
Использование токенов	0	0	0	0	0	1,5
Сложность пароля	3	1	3	3	3	3
Число попыток ввода пароля	0	3	3	2	2	3
Captcha	3	3	0	0	3	3
SMS-подтверждение	0	0	0	3	3	3
Анонимные пользователи	0	0	2	1	1	1
Система blacklist	1	2	0	0	0	3
SMS-оповещение	1,5	1,5	0	1,5	1,5	3
e-mail-оповещение	3	3	3	3	1,5	1,5
Инструкция пользователя	0	1	0	3	3	3
Протокол https	3	0	3	3	3	3
Результат	14,5	14,5	14	19,5	21	28

По сумме рассмотренных параметров самой безопасной оказалась система WebMoney. Если пользователь задействует все предоставленные ею сервисы обеспечения безопасности, он может стать фактически неуязвимым для мошенников. Второе место заняла система QIWI Wallet, третье – Яндекс.Деньги. Однако не

стоит забывать, что при составлении рейтинга учитывались далеко не все возможные параметры, а только те, оценить которые можно наглядно. Также не на все вопросы компании готовы были предоставить ответ. Так что при более глубоком подходе результаты, скорее всего, оказались бы распределены по участникам

рейтинга более равномерно. Но самое главное, несмотря на любые самые совершенные меры защиты, всегда остается доля риска, которая зависит исключительно от самого человека. И именно сам пользователь в большинстве случаев становится причиной потери денег и своих персональных данных.

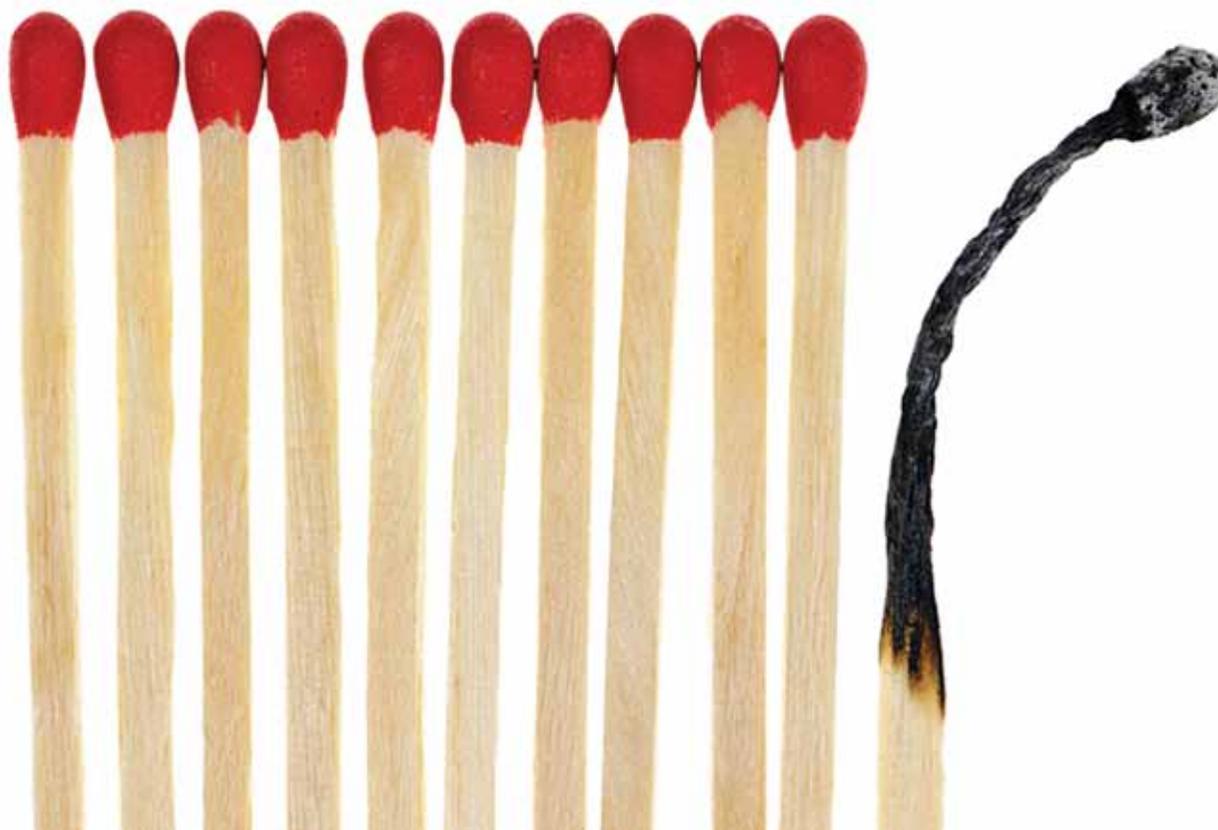
У любви к работе села батарейка

Утренний подъем дается тяжело. На работе не получается сосредоточиться и заняться важными делами.

Производительность низкая, дедлайны сорваны. Начальство и клиенты недовольны, и нет сил работать лучше, даже если взять себя в руки. Для осуществления мечты еще пахать и пахать, и не факт, что получится ее достичь. Все дела сопровождается апатия. Списывать подобные ощущения на длинную зиму бессмысленно. Причины кроются глубже.



Виктория Кирьянова,
зав. отделением
психолого-
педагогической
помощи ГБУ РК
«Региональный центр
развития социальных
технологий»



Такого рода истощение организма и недовольство жизнью возникают из-за эмоционального выгорания. И чаще всего профессиональное безразличие накрывает тех, кто по долгу службы вынужден общаться с людьми, – преподавателей, воспитателей, медиков и соцработников, актеров, сотрудников общественных организаций, офисных работников. Этот синдром особенно выражен у представи-

телей «помогающих» профессий, где специалист несет высокую ответственность за свои решения – вплоть до жизни и здоровья людей. И также нередко встречается в сфере продаж, где профессионал сталкивается с негативными реакциями клиентов, а сам постоянно вынужден занимать активную позицию, чтобы вступить в контакт с незнакомым человеком и инициировать общение.

Помочь людям или спасти себя?

Термин «burnout» (эмоциональное выгорание) был предложен врачом-психиатром из США Гербертом Фрейденбергом в 1974 году. Некоторые его переводят на русский язык как «профессиональное выгорание» или «профессиональная деформация». По большому счёту в теории Фрейденберга не существует различий между эмоциональным и профессиональным

Признаки эмоционального истощения

Физические проявления	Эмоциональные проявления	Поведенческие симптомы	Интеллектуальное состояние	Социальные симптомы
усталость, утомление, истощение	пессимизм, черствость, цинизм как в рабочих ситуациях, так и в частной жизни	работа больше 45-50 часов в неделю	падение уровня интереса к новым идеям и теориям в работе	пропадание интереса к развлечениям и досугу
колебание веса	недостаток эмоций	безразличие к еде	апатия, тоска, скука	пониженная социальная активность
неполноценный сон, бессонница	усталость, безразличие	недостаточные физические нагрузки	пропадание интереса и вкуса к жизни	ограничение контактов и отношений исключительно работой
общее плохое самочувствие	чувство безнадежности ситуации, личной беспомощности	«оправданное» злоупотребление табаком, алкоголем и лекарствами	предпочтение стандартов, шаблонов и рутины творческим подходам	чувство изоляции, недопонимания других и другими
одышка, затрудненное дыхание	раздражительность, агрессивность	усталость и необходимость отдохнуть в процессе труда	безразличие, цинизм к новшествам	ощущение недостаточности поддержки со стороны окружения – семьи, коллег, друзей
головокружения, тошнота, излишняя потливость, дрожь	тревожность, усиление необоснованного беспокойства, невозможность сосредоточиться	несчастные случаи – травмы, аварии	отказ от участия или недостаточное участие в развивающих тренингах, образовательных мероприятиях	

выгоранием. Само понятие предполагает, что человек испытывает эмоциональный дискомфорт, когда выполняет определенные действия, отказаться от которых он не может.

Трудно представить ситуацию, чтобы врач отказался принимать пациентов или воспитатель пришёл на работу и не обращал внимания на детей. Именно необходимость выполнять профессиональные задачи и взаимодействовать с людьми, не всегда имея для этого жизненные силы, и объясняет развитие синдрома. Однако в последнее десятилетие фразу «эмоциональное выгорание» применяют и для выполнения, например, материнских или супружеских обязанностей. Словосочетание «эмоциональное выгорание матерей, жён и домохозяек» говорит о том, что апатия может настичь не только тех, кто стремится к карьерным высотам и страдает перфекционизмом.

Почему мы выгораем

Определить, действительно ли сотрудник уже эмоционально «сгорел», сложно, поскольку он сам все списывает на усталость от работы и сетует на отсутствие полноценного отпуска. Однако оценив ситуации, которые сопровождают его жизнь ежедневно, можно увидеть предпосылки для развития у него профессионального безразличия. Все это может возникнуть, если:

- Выполнение профессиональных обязанностей связано с высокой ответственностью за здоровье и жизнь людей;
- В коллективе часто возникают конфликты, а руководитель придерживается авторитарного стиля управления;
- Зарботная плата маленькая, при том что в ней не отражена разница деятельности. Много сделаешь или мало - получишь одинаково;
- Специалисту дается неясная постановка задач («Сходи туда, не знаю куда. Принеси то, не знаю что»);
- Напряженный график работы и мало времени на отдых;

— Звучит частая критика - как от собственного руководителя, так и от коллег и клиентов.

Стаж работы больше 5-7 лет на одном рабочем месте. Существует распространённое понимание, что «каждые 5 лет нужно менять работу». Отчасти это умозаключение имеет под собой реальные основания.

Работать нужно не 8 часов, а головой

Не обязательно быть врачом или сидеть целый день в офисе, чтобы испытывать хроническую усталость и эмоциональное истощение. Жертвой «выгорания» нередко люди становятся сами - в силу особенностей своего характера. Обычно их отличают следующие черты:

- Мягкость, гуманность, высокий уровень развития эмпатии, то есть склонности к сочувствию и сопереживанию;
- Пламенность, «фанатичность» идей. Человек часто бывает увлечен какими-то нравственными «идеалами»;
- Склонность к подавлению эмоций, к самокопанию, поиску своей личной ответственности и вины в различных ситуациях;
- Неумение отделять профессиональные трудности от личных, когда не могут «закрывать дверь». Привычка застревать на определённых эмоциях, проблемах в профессиональной среде и неспособность отстраниться от них даже дома, в кругу семьи.

Такие шаблоны поведения нужно в себе выслеживать и избавляться от них. Какие-то из них можно изменить в себе усилием воли, для других могут потребоваться занятия на специальных тренингах.

Профессионально «выгоревшего» сотрудника также можно распознать по тому, как он организует рабочее пространство и время. «Как к ним в отдел не зайду, они все чай пьют». Подобное наблюдение свидетельствует о явной утрате интереса к своей работе - сама по себе профессиональная деятельность перестала увлекать, происходит замена основной деятельности общением с коллегами.

Также для специалиста, страдающего синдромом эмоционального выгорания, характерно сопротивление начальству. По отношению к руководителям такие сотрудники испытывают гнев и раздражение, все их поручения и стиль руководства кажутся взбалмошными, непродуктивными. Могут позволить себе критиковать руководство даже в самых грубых выражениях.

Куда пропал энтузиазм

Период от первых моментов - когда новичок в компании оживленно хватается за новые обязанности и из него пытаются выжать по максимуму, до финальной ситуации, когда сотрудник формально следует всем инструкциям, но уже напоминает своему работодателю балласт - может быть различным. Процесс «выгорания» может уложиться в несколько месяцев или растянуться на годы. Тем не менее, к деструктивному состоянию специалист приходит, пройдя несколько этапов.

1 стадия - медовый месяц. Человек с высокой активностью включается в рабочий процесс, порой отказывается от личных потребностей в угоду профессиональным нуждам, проявляет трудоголизм и остается сверхурочно. Он фонтанирует идеями, с увлечением рассказывает о своей работе близким, друзьям. Всё его воодушевляет.

2 стадия - накопление напряжения. Отсутствие полноценного отдыха и увлечённость работой дают о себе знать, и напряжение начинает расти. Возникают тревожные или агрессивные состояния. Человек не видит результата своей деятельности, особенно где результат отсрочен или вообще не ощутим, например, у врачей, психологов, учителей. Удовлетворения не происходит, результат собственных усилий не овеществлён, его нельзя потрогать, увидеть. Потому, например, практически не происходит эмоционального выгорания среди профессий, не связанных с обслуживанием людей. Плотники, строители, слесари, инженеры, как правило,

могут насладиться результатом своей деятельности воочию.

3 стадия - истощение. Процесс происходит уже на физиологическом уровне, меняется состояние человека. Зачастую развивается дегуманизация, то есть появляется цинизм,

жестокость как механизмы психологической защиты. «Всем помочь невозможно», «всё равно найдутся недовольные», «не нравится - не ешь» и так далее. Человек совершает все необходимые действия уже на автомате, начинает страдать качество услуг,

поскольку в сфере коммуникации необходима эмоциональная включенность специалиста. Клиент или пациент чутко воспринимают нюансы состояния профессионала и стараются избегать тех, кто отнёсся к нему бездушно, а порою и агрессивно.

ПЛАН ВОССТАНОВЛЕНИЯ СИЛ

— Следите за своим состоянием. Зная, какие есть признаки у эмоционального выгорания, вы сможете вовремя оказать себе помощь и обратиться к специалистам.

— Лучший отдых - смена деятельности. Для руководителя самый действенный способ профилактики - это отправить на обучение «сгорающего» специалиста и желательно в другой город. Новые знакомства, знания, впечатления встряхнут человека, помогут ему наполниться жизненной энергией.

— Работайте не больше 40 часов в неделю и выделяйте, как минимум, один выходной в неделю. В этот день должны разумно сочетаться периоды активности и покоя.

— Расширяйте или изменяйте свои профессиональные обязанности. Старайтесь менять функционал каждые 5-7 лет. Это возможно осуществить даже в одной организации, не меняя места работы.

— Обязательно фиксируйте результаты своей деятельности. Придумайте для себя форму - это может быть «копилка благодарностей» или дневник успехов. Чем больше сотрудник обращает внимание на достижения, тем ниже у него вероятность «выгореть».



— Обращайтесь к более опытным коллегам за советом или обратной связью. Это позволит оценить свое состояние глазами других. Как говорится, со стороны виднее.

— Разделяйте общение на работе и в кругу близких. В период адаптации на работе у многих возникает эйфория - «как много замечательных людей среди коллег». Но после круг общения сужается до коллектива. Делать этого не стоит, отношения с коллегами будут меняться. Поэтому сохраняйте эмоциональные связи с друзьями, которые принимают вас без условностей, статуса, должности.

— Займитесь творчеством. Существует творческая экспрессия - непосредственно создание продукта творчества, а также есть творческая импрессия - восприятие творчества. То есть если человеку не близко рисование или лепка, достаточно соприкоснуться с творчеством - ходить в музеи, театры. Как говорил Оскар Уайльд, «лечите душу ощущениями».

— Внесите в жизнь спорт. Физическая активность помогает стабилизировать эмоциональное состояние - сбросить напряжение после рабочего дня, получить удовольствие от смены вида деятельности.



Где черпать энтузиазм?

У каждого из нас есть собственные проверенные источники вдохновения и энергии, которые помогают в трудные минуты. Бизнес-тренеры советуют четко знать о них и по возможности пополнять копилку внутренних резервов. Особенно это актуально для руководителей, от харизмы и заразной увлеченности которых целиком зависит настроение в коллективе. Мы поинтересовались у представителей разных профессий, как им удается быть энергичными самим и заряжать позитивом сотрудников, если: а) в коллективе звучат реплики «шеф, все пропало»; б) до вашего отпуска еще далеко и есть ощущение острого весеннего авитаминоза; в) вы сомневаетесь в правильности выбранных действий.



Светлана Пытина,
директор регионального
представительства
Университета «Синергия»
в Сыктывкаре

— Очень часто в офисах можно увидеть плакат с цаплей и лягушкой «Никогда не сдавайся!» В продолжение зоологических аллегорий расскажу такую притчу. Как-то раз несколько лягушек решили устроить соревнования по бегу. Их целью было добежать до вершины высокой башни. Много зрителей собралось, чтобы посмотреть соревнования. Сказать по правде, никто из зрителей не допускал даже мысли о том, что лягушки могут добежать до вершины. Это

всех можно было услышать такие слова: «Ах, как тяжело! Они НИКОГДА не достигнут вершины!» или: «У них не получится, башня слишком высокая!». Одна за другой лягушки начали сходить с дистанции. Кроме одной, которая упорно карабкалась все выше и выше. Люди продолжали кричать: «Это слишком тяжело! Никто не в силах справиться с этим!» Но лягушка продолжала настойчиво продвигаться к цели. Она никак не хотела сдаваться и с невероятными усилиями единственная достигла вершины башни! После соревнования другие участники захотели узнать, как ей это удалось. Одна из лягушек-участниц подошла к победительнице, чтобы спросить, как ей удалось прийти к цели. И оказалось... победившая лягушка была ГЛУХОЙ! Мораль: никогда не слушай тех, у кого есть дурная привычка ко всему относиться негативно и пессимистично. Именно «шеф» должен быть той самой лягушкой, которая поведет за собой. Поможет сделать шаг по пути собственной эволюции, уйти от состояния «офисный планктон».



Ольга Коняева,
руководитель
Департамента маркетинга
и продаж

— а) В такие моменты на ум сразу приходят слова: «Всё, что нас не убивает, делает нас сильнее!» Если коллектив впадает в панику, первое, что делаю - рефлексирую. Возможно, такое настроение в коллективе - это результат отражения моего собственного состояния. Если так, надо срочно поработать над собой, а сотрудникам объяснить, что безвыходных ситуаций не бывает, и предложить вместе найти решение сложного вопроса.

б) На такие случаи есть отличные бодрящие «витамины»: утренние пробежки, бассейн, вылазки на природу, походы в кино или театр, танцы. Движение и эмоции дают заряд, который помогает не расслабляться и продолжать работать как батарейка, бодро и на позитиве!

в) Тогда необходимо включить программу «Помощь друга», проработать литературу и иные источники по решаемой задаче. Все эти действия выполнять до тех пор, пока уверенность в правильности выбранных решений прочно в вас не укрепится!



Светлана Иевлева,
специалист по связям
с общественностью,
рекламе и маркетингу
компании Мегафон в Коми

— а) Просто улыбнуться! От улыбки станет всем светлей! А если серьёзно, всегда применяю гавайскую методику «Хоопонопоно», и все окружающие ею заряжаются. Суть методики проста: сказать про себя 4 фразы «я люблю тебя», «мне очень жаль», «благодарю тебя» и «прости меня». Никакие бури не страшны ни тебе, ни коллегам!

б) Если до отпуска далеко, я просто начинаю к нему готовиться, ищу туры, думаю о нем, планирую и не замечаю, как он приходит.

в) Живу по принципу: «Что ни делается, все к лучшему». Любимое дело, которым я занимаюсь почти 12 лет, требует проактивности и зачастую быстроты реакции, поэтому чаще всего - не сомневаюсь!



Александр Невзоров,
основатель творческого
объединения «КОМПРО»

— а) В творческих проектах форс-мажорных ситуаций бывает много. Но если за дело берутся профессионалы своего дела - они в любой ситуации адекватно, спокойно, хладнокровно смогут собраться и сделать все, что в их силах. И сделать это на высоте. Человеческий фактор никто не отменял. Но если команда работает сплоченно, если она состоит из специалистов, то крах вряд ли вероятен. Тем более если компания не первый раз производит продукт.

б) Когда ты занимаешься любимым делом, которое вдохновляет и заряжает энергией на весь день, попасть в такую ситуацию невозможно. Когда ты встаешь с целью добиться результатов и двигаться только вперед подобно локомотиву, все поставленные задачи решаются. Тем более если ты работаешь не один, у тебя есть целая команда, за которую ты несешь ответственность. В таком случае не может быть усталости.

в) Мы творческая команда. Когда в процессе работы над проектом возникают вопросы, мы решаем их сообща. В нашей компании есть профессионалы в разных областях: режиссеры, операторы, маркетологи и другие специалисты, которые отвечают за производство и продвижение видеороликов. Они должны полностью высказать свое мнение, чтобы на выходе получился качественный продукт. Все должны принимать участие в разработке проекта, только так мы достигаем успеха.



Екатерина Зыкова,
руководитель детского
центра «Лекотека» в
Сыктывкаре,
педагог-психолог.

— а) Если в коллективе считают, что все пропало, ваша задача верить в проект, идти дальше и не останавливаться! Это работает, я точно могу сказать. Все и сразу не бывает. Конечно, нам хочется быстрого результата. Но чтобы проект был успешным, необходимо приложить немало сил. Уверенность - это ключевое в любом проекте, а я, как ▶

руководитель, заряжаю ею свою команду. Иначе бессмысленно что-либо начинать.

б) Считаю, что нужно уметь работать и нужно уметь отдыхать. Все должно быть гармонично. Реализация проекта требует много энергии, постоянного контроля и внимания, поэтому появляется хроническая усталость. В таком состоянии трудно принимать правильные и быстрые решения. После хорошего отдыха появляется заряд сил и бодрости, который положительно сказывается на работоспособности. Пожалуй, стоит отдыхать до того, как наступила усталость. В первую очередь отдых для меня – это здоровый сон. А также перемена деятельности, прогулки, занятия спортом и общение с близкими.

в) Я учитываю мнение своей команды и считаю – это правильно. У каждого члена команды есть свои функции, для выполнения которых он обладает соответствующими знаниями. Работая в команде, нужно уметь слушать и слышать друг друга, даже чувствовать. Совместная слаженная работа приводит к успеху любой проект. Поэтому если я принимаю неправильное решение или нет уверенности, то мы обсуждаем и принимаем одно верное решение. Считаю, что в команде должна быть синергия.



Маргарита Колпашникова,
председатель Коми
республиканской
организации
всероссийского общества
инвалидов

— а) Честно говоря, у меня настолько профессиональная команда, что такой ситуации просто не может быть. Но даже если ко мне кто-то подойдет с таким сообщением, то я не буду нервничать, поскольку «цель любой ценой» – это не мой стиль руководства. Мне нравится сам процесс решения задачи, в котором «все пропало», звучит как необходимость найти новое решение. Я соберу коллектив, мы рассмотрим проблему с разных сторон, и даже с самых неожиданных. Если действительно, объективно «пропало», то я говорю себе и команде: что ж, отпускаем ситуацию и двигаемся дальше, в следующий раз мы это сделаем, а если не сделаем это, то будет что-то другое. Я не измеряю рабочий процесс победами или провалами, поэтому то, что кто-то считает провалом, я считаю изменением направления деятельности. Проходит время, находят ресурсы, которых не было, отодвигаются преграды. И то, что не получилось раньше, реализуется

легко, словно само собой, потому что для этого настало правильное время. При таком восприятии ситуации «шеф-все-пропало» не может случиться.

б) У меня не бывает усталости, болезни или авитаминоза на работе. Это дома у меня может что-то заболеть, тогда я отправляюсь на работу, которая и лечит, и заряжает энергией. Вот вчера у меня пропал голос, а сегодня я пришла на работу – нужно разговаривать. Я знаю, что от моих переговоров зависит чья-то успешность или даже судьба, где-то появится новый пандус для людей с инвалидностью, кто-то из детей с особенностью сможет пойти в школу. И в этот момент сам собой появляется голос. Я отлично умею сочетать работу и отдых, умею правильно напрягаться и правильно расслабляться. Поэтому авитаминоза со мной не бывает.

в) Я – авторитарный руководитель, в работе гну свою линию. Во всем, до мелочей, провожу свою политику. Но у меня очень грамотная команда. Это сработавшийся коллектив профессионалов такого уровня, что не прислушиваться к их мнению – не разумно. Я воспринимаю их мнение как то, что помогает мне видеть картину целиком, в полном объеме, и учитываю его. Я могу спокойно отставить его в сторону или внимательно разобрать и принять как наиболее правильное. Если я не уверена в правильности своих действий, то собираю «планерку». Главное, чтобы я почувствовала, что новые действия имеют смысл, что вот они-то – правильные.



Закон поддерживает порядок,
творчество - совершенствует

ООО «КонсультантПлюсКоми»
Сыктывкар, ул. Интернациональная, 108/3
Горячая линия: 8212 29-15-51
www.consultantkomi.ru



**КОНСУЛЬТАНТ
КОМИ**

ПРАВО ЖИТЬ РАЗУМНО

ментов для подтверждения основного вида экономической деятельности страхователя.

– Представление документов для отнесения подразделений страхователей к самостоятельным классификационным единицам и подтверждения видов экономической деятельности данных подразделений (представляется одно временно с подтверждением основного вида экономической деятельности).

Налог на прибыль организаций

– Уплата налога с доходов по государственным и муниципальным ценным бумагам, при обращении которых предусмотрено признание доходом, полученным продавцом в виде процентов, сумм накопленного процентного дохода (накопленного купонного дохода), подлежащих налогообложению в соответствии с п. 4 ст. 284 НК РФ, за март 2018 г.

– Уплата налога с доходов по государственным и муниципальным ценным бумагам, при обращении которых предусмотрено признание доходом, полученным продавцом в виде процентов, сумм накопленного процентного дохода (накопленного купонного дохода), подлежащих налогообложению в соответствии с п. 4 ст. 284 НК РФ, за I квартал 2018 г.

16 АПРЕЛЯ

Страховые взносы

– Уплата страховых взносов в территориаль-

ные налоговые органы по обязательному пенсионному, социальному, медицинскому страхованию за март 2018 г.

– Уплата ежемесячных страховых взносов в ФСС РФ за март 2018 г.

– Уплата платежа по дополнительным взносам на накопительную пенсию и взносам работодателю за март 2018 г.

– Представление о каждом работающем у страхователя застрахованном лице (включая лиц, заключивших договоры гражданско-правового характера, предметом которых являются выполнение работ, оказание услуг, договоры авторского заказа, договоры об отчуждении исключительного права на произведения науки, литературы, искусства, издательские лицензионные договоры, лицензионные договоры о предоставлении права использования произведения науки, литературы, искусства, в том числе договоры о передаче полномочий по управлению правами на коллективной основе) следующих сведений:

- 1) страховой номер индивидуального лицевого счета;
- 2) фамилия, имя и отчество;
- 3) ИНН за март 2018 г.

Упрощенная система налогообложения

Представление сообщения об утрате права на применение УСН и переходе на иной режим налогообложения.

20 АПРЕЛЯ

Сведения о среднесписочной численности работников

Представление сведений. Организации, созданные (реорганизованные) в марте 2018 г.

Единая (упрощенная) налоговая декларация

Представление декларации за I квартал 2018 г.

Страховые взносы

– Представление (на бумажном носителе) расчета по начисленным и уплаченным страховым взносам по обязательному социальному страхованию от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний за I квартал 2018 г.

– Представление (на бумажном носителе) отчета об использовании сумм страховых взносов на социальное страхование от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний на финансовое обеспечение предупредительных мер по сокращению производственного травматизма и профессиональных заболеваний работников за I квартал 2018 г. (представляется одновременно с расчетом по форме 4-ФСС).

– Представление реестра застрахованных лиц, за которых перечислены дополнительные страховые взносы на накопительную пенсию и уплачены взносы работодателю, за I квартал 2018 г.

– Представление сведений: копий платежных документов за истекший

квартал с отметками кредитной организации об исполнении за I квартал 2018 г.

Налог на добавленную стоимость

– Представление журналов учета полученных и выставленных счетов-фактур по установленному формату в электронной форме за I квартал 2018 г.

– Представление уведомления об использовании права на освобождение от исполнения обязанностей налогоплательщика в соответствии с п. 1 ст. 145 НК РФ и документов, подтверждающих право на такое освобождение, начиная с апреля 2018 г.

– Представление уведомления:

- о продлении использования права на освобождение в течение последующих 12 календарных месяцев от исполнения обязанностей налогоплательщика в соответствии с п. 1 ст. 145 НК РФ и документов, подтверждающих право на такое освобождение,
- или об отказе от освобождения начиная с апреля 2018 г.

Система налогообложения в виде единого налога на вмененный доход для отдельных видов деятельности

Представление декларации по налогу за I квартал 2018 г.

25 АПРЕЛЯ

Страховые взносы

– Представление (в форме электронного документа) расчета по начисленным и уп-

лаченным страховым взносам по обязательному социальному страхованию от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний за I квартал 2018 г.

– Представление (в форме электронного документа) отчета об использовании сумм страховых взносов на финансовое обеспечение предупредительных мер по сокращению производственного травматизма и профессиональных заболеваний работников за I квартал 2018 г. (представляется одновременно с расчетом по форме 4-ФСС).

Налог на добавленную стоимость

– Представление декларации в электронной форме через оператора электронного документооборота за I квартал 2018 г.

– Представление декларации на бумажном носителе за I квартал 2018 г.

– Уплата 1/3 налога за I квартал 2018 г.

– Уплата полной суммы налога за I квартал 2018 г.

Система налогообложения в виде единого налога на вмененный доход для отдельных видов деятельности

Уплата единого налога за I квартал 2018 г.

Упрощенная система налогообложения

– Уплата авансового платежа по налогу за I квартал 2018 г.

– Представление налоговой декларации

и уплаты налога в связи с прекращением предпринимательской деятельности, в отношении которой применялась УСН, в марте 2018 г.

– Представление налоговой декларации и уплаты налога, в случае если налогоплательщик утратил право применять УСН, в I квартале 2018 г.

Сельскохозяйственные товаропроизводители

Представление налоговой декларации и уплаты ЕСХН в связи с прекращением предпринимательской деятельности в качестве сельскохозяйственного товаропроизводителя в марте 2018 г.

28 АПРЕЛЯ

Налог на прибыль организаций

– Уплата первого авансового платежа, подлежащего уплате во II квартале 2018 г.

– Представление декларации и уплаты авансового платежа за I квартал 2018 г.

– Представление налогового расчета за I квартал 2018 г.

– Представление декларации и уплаты авансового платежа за март 2018 г.

– Представление налогового расчета за март 2018 г.

– Уплата ежемесячного авансового платежа

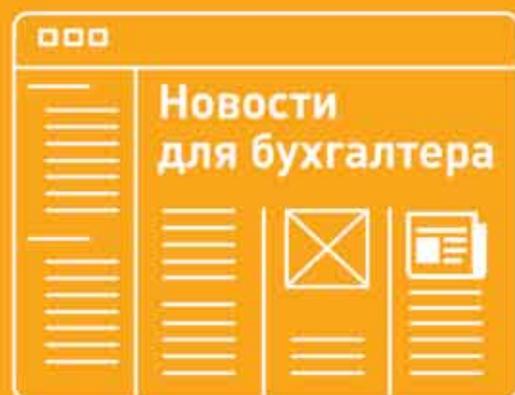
– Уплата квартального авансового платежа по итогам отчетного периода за I квартал 2018 г.

ТЕХНОЛОГИЯ **ТОП**

твой оптимальный профиль



Бухгалтерия и кадры ▼



КонсультантПлюс
надежная правовая поддержка



**КОНСУЛЬТАНТ
КОМИ**

Телефон: 8212 29-15-51,
<http://vk.com/consultantkomi>
www.consultantkomi.ru